

2022 жылғы «26» тамыздағы
«СҚ-Фармация» ЖШС Бақылау
кеңесімен бекітілген
(№7 хаттама)



С К - Ф А Р М А Ц И Я

НЕҒҰРЛЫМ ӘДІЛ
ЖӘНЕ ДЕНІ САУ
ҚАЗАҚСТАНДЫ ҚҰРУ
ШЕҢБЕРІНДЕ ДЗ ЖӘНЕ
МБ-МЕН ҮЗДІКСІЗ
ҚАМТАМАСЫЗ ЕТУ

ЖАРТЫЖЫЛДЫҚ ЕСЕП

Нұр-Сұлтан қ., 2022



СК-ФАРМАЦИЯ

«СҚ-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың
бірінші жартыжылдығының қорытындысы
бойынша есебі

57-ден 2
парағы

ҚҰРМЕТТІ ОҚЫРМАН!

Сіздің қолыңызда «СҚ-Фармация» ЖШС-нің Жартыжылдық есебі, онда біздің пандемия жағдайында тегін медициналық көмектің кепілдік берілген көлемі шеңберінде және міндетті әлеуметтік медициналық сақтандыру жүйесінде халықты дәрілік заттармен және медициналық бұйымдармен үздіксіз қамтамасыз ету жөніндегі мақсаттарымыз бен жұмыс нәтижелеріміз және Бірыңғай дистрибьютор рөлінің тиісінше орындалуы көрсетілген

СІЗГЕ МҰҚИЯТ ОҚЫП ШЫҒУҒА ҰСЫНАМЫЗ!

Қазақстан Республикасында ТМККК және МӘМС шеңберінде ДЗ мен МБ Бірыңғай дистрибуция жүйесі «ТМККК шеңберінде дәрілік заттар дистрибуциясының бірыңғай жүйесін енгізу жөніндегі кейбір мәселелер туралы» ҚР Үкіметінің 2009 жылғы 11 ақпандағы № 134 қаулысына сәйкес ДЗ, МБ сатып алуды ТМККК шеңберінде шоғырландыру мақсатында құрылған.

ҚР Үкіметінің 2009 жылғы 7 қарашадағы № 1781 қаулысымен «СҚ-Фармация» жауапкершілігі шектеулі серіктестігі ДЗ, МБ сатып алу, ДЗ, МБ сақтау және тасымалдау жөніндегі көрсетілетін қызметтер және шарттар, ұзақ мерзімді шарттар жасасу, сондай-ақ ТМККК шеңберінде медициналық техниканы сатып алуды ұйымдастыру бойынша Бірыңғай дистрибьютор болып айқындалды.



СК-ФАРМАЦИЯ



СК-ФАРМАЦИЯ

«СҚ-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың бірінші жартыжылдығының қорытындысы бойынша есебі

57-ден 3
парағы

МАЗМҰНЫ

1 БАСШЫЛЫҚТЫҢ ҮНДЕУІ

- 4 Бақылау кеңесі Төрағасының алғы сөзі
- 5 Басқарма Төрағасының алғы сөзі

2 СТРАТЕГИЯЛЫҚ ЕСЕП

- 7 «СҚ-Фармация» ЖШС-нің құрылу тарихы
- 8 Миссия, пайымдау және стратегиялық бастамалар
- 9 Даму стратегиясы
- 12 СҚ-Фармацияны Қайта жүктеу бағдарламасы
- 15 Фармацевтикалық нарыққа шолу

3 НЕГІЗГІ ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕЛЕРІ

- 16 ДЗ мен МБ сатып алу жағдайы
- 22 ДЗ мен МБ медициналық ұйымдарға жөнелту
- 23 Бірыңғай дистрибьютор қызметі шеңберінде амбулаториялық дәрілік қамтамасыз ету
- 25 Отандық тауар өндірушілерді қолдау
- 28 Медициналық фармацевтикалық кластерлерді дамыту
- 29 Бірыңғай дистрибьютор деңгейінде медициналық техниканы сатып алуды орталықтандыру

4 ОПЕРАЦИЯЛЫҚ ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕЛЕРІ

- 33 Қаржы қызметінің нәтижелері
- 34 Ақша ағындарын басқару

5 ТҰРАҚТЫ ДАМУ САЯСАТЫ

- 36 Мүдделі тараптармен өзара іс-қимыл
- 39 Тәуекелдерді басқару және ішкі бақылау
- 42 Персоналды басқару
- 44 «СҚ-Фармация» ЖШС-нің Жастар комитеті
- 44 Сыбайлас жемқорлыққа қарсы іс-қимыл

6 КОРПОРАТИВТІК БАСҚАРУ ТУРАЛЫ ЕСЕП

- 46 Корпоративтік басқарудың негізгі қағидаттары мен құрылымы
- 47 Жалғыз қатысушы
- 47 Бақылау кеңесі
- 52 Басқарма
- 54 Ревизиялық комиссия
- 55 Ұйымдық құрылым

7 2022 ЖЫЛҒА ЖОСПАРЛАР

- 56 2022 жылға негізгі бастамалар



СК-ФАРМАЦИЯ

«СҚ-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың
бірінші жартыжылдығының қорытындысы
бойынша есебі

57-ден 4
парағы

БАСШЫЛЫҚТЫҢ ҮНДЕУІ

Бақылау кеңесі Төрағасының алғы сөзі

**Құрметті есеп оқырмандары,
әріптестер, серіктестер!**



**«KAZLOGISTICS»
Қазақстан көлікшілер
одағы Төрағасының
орынбасары,
«ҚТЖ» ҰК» АҚ
Директорлар
кеңесінің Төрағасы**

**Лавриненко Юрий
Иванович**

Коронавирус пандемиясы жағдайында Қазақстандағы экономикалық және инвестициялық белсенділікті қалпына келтіру жөніндегі шараларды қарастыра отырып, Мемлекет Басшысы Қ-Ж.Тоқаев **отандық фармацевтика саласын дамытудың маңыздылығын** ерекше атап өтіп, **2025 жылға қарай еліміз өз фармацевтикалық өндірісінің үлесін 50%-ға дейін ұлғайтуды көздеп** отырғанын айтты.

Қазақстандық фармацевтика өнеркәсібі мемлекеттік қолдаудың тиімді шараларының арқасында **тиімді инвестициялар үшін зор әлеуетке ие**, оның бірі «СҚ-Фармация» ЖШС-нің отандық тауар өндірушілермен 10 жылға ұзақ мерзімді шарттар жасасу болып табылады, бұл сатып алу үлесін ақшалай мәнде 2010 жылғы 15%-дан 2022 жылғы 1 жартыжылдықта 33%-ға дейін арттыруға мүмкіндік берді.

Бүгінгі күні **34 отандық тауар өндірушімен** 806 дәрілік зат және 3 955 медициналық бұйымды жеткізуге жасалған **94 ұзақ мерзімді шарт** қолданыста бар.

Осылайша, геосаяси дағдарыс және әлемдік экономикалық қоғамдастық тарапынан санкциялық қысым жағдайында Қазақстанның ұлттық дәрілік қауіпсіздігін қамтамасыз ету үшін барлық ықтимал ресурстарды жұмылдыру қажеттігі туындайды.

Сонымен қатар, Мемлекет Басшысының тапсырмасы негізінде «СҚ-Фармация» ЖШС деңгейінде медициналық техниканы орталықтандырылған сатып алу бойынша жұмыстар жүргізілуде.



СК-ФАРМАЦИЯ

«СҚ-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың
бірінші жартыжылдығының қорытындысы
бойынша есебі

57-ден 5
парағы

БАСШЫЛЫҚТЫҢ ҮНДЕУІ

Басқарма Төрағасының алғы сөзі

**Құрметті есеп оқырмандары,
әріптестер, серіктестер!**



**экономикалық ғылымдар
кандидаты, MBA, DBA**

**Искалиев Ерхат
Серікұлы**

Сіздермен 2022 жылдың 1 жартыжылдығының қорытындысы бойынша «СҚ-Фармация» ЖШС-нің есеп беттерінде қауышқанымызға қуаныштымыз.

Пандемия бірыңғай дистрибуция жүйесінің әлсіз жақтарын ашқаннан кейін, СҚ-Фармация негізгі назарды пациентке бағдарланған дәрі-дәрмекпен қамтамасыз ету жүйесіне бағыттайтын жүйені толық Қайта жүктеу курсы алды.

Бірыңғай дистрибуция жүйесі ТМККК шеңберінде халықты дәрілік заттармен қамтамасыз ету, Қазақстанның фармацевтикалық саласының тұрақтылығы мен бәсекеге қабілеттілігін арттыру, елдің заңнамасына сәйкес дәрілік заттарды мемлекеттік сатып алуды шоғырландыру жолымен фармацевтикалық өнеркәсіпті дамыту мақсатында құрылған және Серіктестік ретінде мемлекеттің 100% қатысуымен әділет органдарында тіркелген және мемлекеттің мүддесін білдіреді.

Осылайша, СҚ-Фармация тұлғасында бірыңғай дистрибуция жүйесінің артықшылықтары:

1) **Халықты дәрі-дәрмекпен қамтамасыз етуге тең қолжетімділік:** СҚ-Фармация құрылғанға дейін өңірлер препараттарды өз бетінше сатып алды және әртүрлі өңірлердегі дәрі-дәрмектердің бағасы бірнеше есе өзгеруі мүмкін.

2) **Бюджет қаражатын үнемдеу.** Көлемдерді бүкіл республикадан шоғырландыру үлкен көлемдердің есебінен елеулі жеңілдіктер алуға мүмкіндік береді; шетелдік өндірушілермен тікелей халықаралық келісімшарттарға қол жеткізу (дистрибьюторды сатып алу тізбегінен алып тастау есебінен бағаны төмендету) және БҰҰ жүйесінің халықаралық ұйымдары (ЮНИСЕФ, БҰҰДБ) арқылы ДДСҰ мақұлдаған дәрілерге неғұрлым төмен бағалар бойынша қол жеткізу.



СК-ФАРМАЦИЯ

«СҚ-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың бірінші жартыжылдығының қорытындысы бойынша есебі

57-ден 6
парағы

БАСШЫЛЫҚТЫҢ ҮНДЕУІ

3) Фармацевтика саласын дамыту: отандық әзірлемелерді қолдау және отандық фармацевтика өнеркәсібін дамыту: ОТӨ-мен 10 жылдық шарттар жасасу (кепілді өткізу нарығы және инвестициялық тартымдылық). Нәтижесінде фармацевтика саласы қарқынды дамып келе жатқан салалардың біріне айналды.

4) Дамыған логистикалық желі: СҚ-Фармация дәрі-дәрмектердің өзіндік құнының қымбаттауынсыз ең шалғай елді мекендерге де жеткізілуін қамтамасыз етеді.

5) Сатып алудың ашықтығы: Сатып алу ҚР ҚМ Электрондық қаржы орталығының арнайы әзірленген платформасында электрондық форматта жүргізіледі. Барлық рәсімдер ашық және айқын, жүйеде әрбір әрекет сандық із қалдырады, бұл сатып алудың сыбайлас жемқорлықты болдырмайды.

6) Төмендетілмейтін қор: СҚ-Фармацияның меншікті қаражаты есебінен дәрілік препараттардың жалпы жылдық қажеттілігінің 25%-на дейін төмендетілмейтін қор қалыптастырылды.

Өз жұмысында СҚ-Фармация тікелей диалог пен өзара іс-қимылға ашық және әрбір құнды ұсыныс практикалық іске асатындай және халықты дәрі-дәрмекпен қамтамасыз етуді жақсартудың пайдалы құралы болатындай тығыз ынтымақтастық пен сындарлы диалогқа дайын.



СК-ФАРМАЦИЯ

«СК-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың
бірінші жартыжылдығының қорытындысы
бойынша есебі

57-ден 7
парағы

СТРАТЕГИЯЛЫҚ ЕСЕП

«СК-Фармация» ЖШС-нің құрылу тарихы

2009

■ «СК-Фармация» ЖШС-ін Самұрық-Қазына ҰӘҚ бөлімшесі ретінде халықты ТМККК шеңберінде сапалы және қол жетімді ДЗ-мен үздіксіз қамтамасыз ету, бюджет қаражатын үнемдеу, Қазақстан Республикасының фармацевтика өнеркәсібінің дамуына жәрдемдесу мақсатында құру

2013

■ СК-Фармацияға 100% мемлекеттік қатысу үлесін иелену және пайдалану құқығын Қазақстан Республикасының Денсаулық сақтау министрлігіне беру.

2018

■ Амбулаториялық дәрілік қамтамасыз етуді орталықтандыру

2019-2023

■ Жаңа даму стратегиясы

2020

■ Міндетті әлеуметтік медициналық сақтандыруды енгізу
■ Бірыңғай дистрибьюторға жұмылдыру резервінің ДЗ мен МБ жеткізу, сақтау жөніндегі функциялар берілді
■ Бірыңғай дистрибьютор ДЗ мен МБ гуманитарлық көмекті қабылдау үшін
■ ДЗ мен МБ кейіннен бөлшек сауда желісінде өткізу үшін көтерме саудада сатып алу жөніндегі өкілеттіктер

2021

■ Вакциналардың салқындату тізбегін цифрландыру бойынша пилоттық жоба аяқталды
■ ДЗ мен МБ таңбалаудың пилоттық жобасы аяқталды
■ ҚР-да фармацевтика өнеркәсібін дамыту жөніндегі 2020-2025 жылдарға арналған кешенді жоспарды жүзеге асыру. ДЗ мен МБ отандық өндірісін дамыту

2022

■ Медициналық техниканы сатып алуды орталықтандыру
■ Медициналық фармацевтикалық кластерлерді дамыту



СК-ФАРМАЦИЯ

«СК-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың
бірінші жартыжылдығының қорытындысы
бойынша есебі

57-ден 8
парағы

СТРАТЕГИЯЛЫҚ ЕСЕП

Миссия, пайымдау және стратегиялық бастамалар

Біздің құндылықтар

Сапа және
қауіпсіздік

Сенім және өзара
түсіністік



Корпоративтік рух
және позитивті
ойлау

Жаңашылдық
және өзін-өзі
жетілдіру

СК-ФАРМАЦИЯ

Миссия, пайымдау және стратегиялық бастамалар

МИССИЯ

Жоғары кәсіби қызметкерлермен және дамыған инфрақұрылыммен біз ҚР халқының ДЗ мен МБ-ға тең және уақтылы қолжетімділігін қамтамасыз етеміз.
Біз жұмысымыздың сапасына бағдарланғанбыз

ПАЙЫМДАУ

Біздің компания 2023 жылға қарай ҚР және ЕАЭО аумағындағы МҰ-ға ДЗ мен МБ үздіксіз жеткізуді қамтамасыз ететін заманауи инфрақұрылымы бар тиімді жұмыс істейтін ұйым болып табылады

**СТРАТЕГИЯЛЫҚ
БАСТАМАЛАР**

- ✓ Бизнес-мүмкіндіктерді кеңейту жағдайында қызметті трансформациялау;
- ✓ Ұйым қызметіндегі сапаны басқару;
- ✓ Менеджмент технологиясын жетілдіру



СК-ФАРМАЦИЯ

«СК-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың бірінші жартыжылдығының қорытындысы бойынша есебі

57-ден 9 парағы

СТРАТЕГИЯЛЫҚ ЕСЕП

SWOT – ТАЛДАУ

ІШКІ



МЫҚТЫ ЖАҚТАРЫ

- Жеке логистикалық инфрақұрылымды даму перспективасы
- ТМҚКК шеңберінде және МӘМС жүйесінде ДЗ мен МБ орталықтандырып сатып алуға айрықша құқық
- Халықаралық ұйымдар арқылы және шетелдік өндірушілерден сатып алу көлемдерін ұлғайту беталысы
- ҚРДСМ жүйелерімен интеграцияланған жеке IT-инфрақұрылымының болуы
- Орталықтандырылған сатып алу масштабындағы үнемдеу



ӘЛСІЗ ЖАҚТАРЫ

- ДЗ мен МБ берушілерден және логистика қызметін берушілерге тәуелділік
- Тауарды бақылау жүйесінің болмауы
- Медұйымдардың ДЗ мен МБ қажеттілігін қате қалыптастыруы
- Қормен өзара есеп айырысудың ұзақ мерзімдері
- Медициналық ұйымды қайта ұйымдастыру/тарату кезінде өтінімдерді басқаратын бірыңғай механизм жоқ
- Тікелей келісімшарттар бойынша сатып алу кезінде бағам айырмасына тікелей тәуелділік



СЫРТҚЫ



МҮМКІНДІКТЕР

- БД қолданыстағы жүйесі халықты дәрі-дәрмекпен уақтылы және ашық түрде қамтамасыз етуге мүмкіндік береді
- Өндірісті автоматтандыру есебінен логистикалық компаниялардың инфрақұрылымдық мүмкіндіктерін дамыту
- ТМҚКК тиімді бюджеттеу



ҚАТЕРЛЕР

- Инфляцияның өсуі және валюталық депозиттер банктерінің сыйақы мөлшерлемелерін төмендету
- Сатып алу рәсімдерін өткізу қағидалары көбінесе жоғары тұрған НҚА-мен сәйкестендірілмеген
- Тапсырыс берушілердің медициналық өнімдерге қажеттілікті тиімсіз жоспарлау



Даму стратегиясы

Бақылау кеңесінің 2019 жылғы 20 мамырдағы шешімімен (№74 хаттама) «СК-Фармация» ЖШС-нің 2019-2023 жылдарға арналған Даму стратегиясы (бұдан әрі – Даму стратегиясы) бекітілді.

Серіктестіктің Дамуының жаңа стратегиясы дәрі-дәрмекпен қамтамасыз ету саласында мемлекеттің жүргізіп отырған саясатын ескере отырып әзірленді және денсаулық сақтау саласындағы заңнаманың өзгеруі жағдайында Серіктестіктің бизнес-мүмкіндіктерін кеңейтуге бағытталған. Жаңа Даму стратегиясын қалыптастыруға ықпал еткен маңызды фактор Бірыңғай дистрибьюторға денсаулық сақтау жүйесін жұмылдыру резервімен операция жасау және арнайы медициналық жабдықтау базаларының қоймаларын Серіктестіктің қарамағына беру өкілеттіктерін беру болып табылады. Сонымен қатар, Стратегия ТМҚКК және МӘМС шеңберінде амбулаториялық-дәрілік қамтамасыз етуге заманауи тәсілдерді енгізуді көздейді.

Ұсынылып отырған Даму стратегиясының пайымы 2023 жылға қарай Серіктестік Қазақстан мен Еуразиялық одақ аумағындағы медициналық ұйымдарға дәрілік заттар мен медициналық бұйымдарды үздіксіз жеткізуді қамтамасыз ететін инфрақұрылымы бар тиімді жұмыс істейтін ұйым болып табылатындығында.



СК-ФАРМАЦИЯ

СТРАТЕГИЯЛЫҚ ЕСЕП

Даму стратегиясы тәуекелге бағдарланған, Серіктестік қызметінің алдағы 2019 - 2023 жылдарға арналған миссиясын, пайымын, құндылықтарын, стратегиялық мақсаттары мен міндеттерін айқындайды.

Мемлекеттік бағдарламалық құжаттардың негізгі көрсеткіштерін және жүргізіліп отырған денсаулық сақтау саясатын ескере отырып, Стратегия оларды іске асыруда мынадай стратегиялық мақсаттар мен міндеттерге қол жеткізуді көздейді:

«1 МАҚСАТ. Бизнес-мүмкіндіктерді кеңейту жағдайында қызметті трансформациялау

Осы стратегиялық мақсат шеңберінде Ұйым бірыңғай дистрибуция жүйесінде өндірістің толық салалық циклін қамтамасыз етеді, сондай-ақ өзінің бизнес-мүмкіндіктерінің әлеуетін дамытуға мүмкіндік береді.

Осы мақсатқа қол жеткізудің кепілі Бірыңғай дистрибьюторға жұмылдыру резервінің ДЗ және МБ-мен операция жасау және арнайы медициналық жабдықтау базаларын ұйымның қарамағына беру өкілеттіктерін беру, сондай-ақ бірқатар инновациялық шешімдерді іске асыру болып табылады.

Осылайша, халықты ДЗ және МБ-мен үздіксіз қамтамасыз ету мақсатында ТМККК шеңберінде амбулаториялық деңгейде Ұйым дәрі-дәрмектердің рецептуралық диспенсерлері арқылы тауарды өткізу жолымен пациенттерді рецептуралық дәрілік түрлермен қамтамасыз етудің автоматты жүйесін Қазақстанда енгізу бойынша инновациялық жобаны іске асыруға бағытталған. Қазіргі уақытта осыған ұқсас ДЗ мен МБ-ні рецептпен босату жүйесі АҚШ-тың 24 штатында жүзеге асырылды.

Міндеттер:

1.1. Міндет. Жеке логистикалық инфрақұрылымды дамыту;

1.2. Міндет. «ДЗ және МБ-мен Бірыңғай дистрибьютор тізімінен тыс (оның ішінде төтенше жағдайлар кезінде) қамтамасыз ету»;

«2 МАҚСАТ. Ұйым қызметіндегі сапаны басқару

Осы стратегиялық мақсат шеңберінде Ұйым өнім мен көрсетілетін қызметтердің сапасын басқарудың барлық мәселелері үшін жауап береді. Соңғы жылдары сапаны басқаруда стратегияға жаңа көзқарас қалыптасқандықтан, бұл үрдіс сапаға деген көзқарасты өзгерту қажеттілігін көрсетеді.

Сапаны басқарудағы стратегияның жаңа бағыты бірқатар сәттермен сипатталады:

✓ сапа кепілдігі қандай-да бір бөлім жүзеге асыратын техникалық функция ретінде емес, Ұйымның бүкіл ұйымдық құрылымына енетін жүйелі процесс ретінде түсінілуі тиіс;

✓ сапа Ұйымның барлық мүдделі тараптарының талаптарын қанағаттандыруға бағытталуы тиіс;

✓ өнім сапасын арттыру жаңа технологияларды өндірісте де, бизнес-процестерді жетілдірумен қатар менеджменттің жаңа технологияларын да қолдануды талап етеді.

Осы стратегиялық мақсатты табысты іске асырудың кепілі Ұйымның практикалық қызметінде PDCA циклын қолдану болып табылады, оның әдісі есептілік пен жоспарлау



СК-ФАРМАЦИЯ

СТРАТЕГИЯЛЫҚ ЕСЕП

кезеңдерінің кезеңділігімен қолданылады. Түзету әрекеттерін орындау кезінде PDCA ұзақтығы есеп беру және жоспарлау циклдерінің ұзақтығынан аз немесе көп болуы мүмкін және ауытқу себептерін жою шараларының сипатына, көлеміне, ұзақтығына және мазмұнына байланысты белгіленеді.



Деминг Циклі

Міндеттер:

- 2.1. Міндет. Жеткізілімдердің үздіксіздігін қамтамасыз ету;
- 2.2. Міндет. Өріптестермен өзара іс-қимылдың тиімділігін арттыру;
- 2.3. Міндет. Бизнес-процестердің тиімділігін арттыру.

«3 МАҚСАТ. Менеджмент технологияларын жетілдіру»

Ұйымды басқару технологиясын жетілдірудің бір бағыты ретінде басқару жұмысын ұйымдастыруды жетілдіруді бөліп көрсетуге болады. Бұл бағыт Ұйым қызметкерлерінің жұмысын тиімді ұйымдастырумен байланысты. Ұйымның әр қызметкерінің басты міндеті өндірістік процестің тиімділігіне қатысты шешім қабылдау. Бұл Ұйымның қызметкерлері өндірістік қызмет пен қойылған мақсаттар арасындағы тепе-теңдікті сақтау процесінде, өндірісті дамытудың оңтайлы нұсқасын анықтауда және оның тиімділігін сақтауда маңызды рөл атқарады.

Сондай-ақ, Ұйымның дамуын арттыру және қызметті жетілдіру үшін білім мен жинақталған тәжірибені сақтау қажет. Бұл үшін Ұйым білім базасын семинарлар, жұмыс



СК-ФАРМАЦИЯ

«СҚ-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың
бірінші жартыжылдығының қорытындысы
бойынша есебі

57-ден 12
парағы

СТРАТЕГИЯЛЫҚ ЕСЕП

орнында оқыту, жұмыс кеңестері және т.б. өткізу арқылы тәжірибе мен алынған ақпарат негізінде айқындайды.

Міндеттер:

- 3.1. Міндет. Кадрлық әлеуетті дамыту;
- 3.2. Міндет. Қаржылық тұрақтылыққа қол жеткізу

СҚ-Фармацияны Қайта жүктеу бағдарламасы

Пандемия бірыңғай дистрибуция жүйесінің әлсіз жақтарын ашқаннан кейін, СҚ-Фармация негізгі назарды пациентке бағдарланған дәрі-дәрмекпен қамтамасыз ету жүйесіне бағыттайтын толық **Қайта жүктеу жүйесіне** курсын алды.

COVID-19-БЕН КҮРЕС шеңберінде:

1) медициналық ұйымдарда, сондай-ақ жедел жөнелту үшін Бірыңғай дистрибутордың қоймаларында дәрілік препараттардың, жеке қорғаныш құралдарының **қорлары құрылды.**

ЛОГИСТИКАНЫ ЖЕТІЛДІРУ шеңберінде Серіктестіктің логистикалық процестері жаңғыртылды. Жағдайды өзгерту үшін логистика форматы статикалықтан динамикалыққа өзгертілді.

- a) Жөнелту мерзімі 2 аптадан 1 аптаға дейін қысқартылды,
- b) Cross-docking қағидаты бойынша тауарды Хабтан өңірлерге бөлу,
- c) Кезекші топтарды қалыптастыру жолымен қойманың 24/7 режиміндегі жұмысы, Қабылданған шаралар дәрі-дәрмектерді тасымалдау мерзімін **төрт есеге**

қысқартуға, жеткізілгеннен кейін бірден жөнелту қағидаты бойынша жеткізілімдердің жеделдігі мен уақтылығын күшейтуге мүмкіндік берді.

2) **гуманитарлық жүктердің кідіруіне жол бермеу** мақсатында елге жіберілетін гуманитарлық жүк бойынша құжаттар алдын ала жіберілетін кезде **алдын ала хабардар ету моделі** әзірленді.

3) СҚ-Фармацияның қатысуымен вакциналардың **«салқындату тізбегін» цифрландыру бойынша пилоттық жоба** аяқталды.

САТЫП АЛУ РӘСІМДЕРІН ЖЕТІЛДІРУ шеңберінде 375 сатып алу қағидаларының жобасы әзірленді, ол ҚР Үкіметінің қолдауымен күшіне енді.

Осы қаулыдағы негізгі өзгерістер:

- 1) ДЗ мен МБ электрондық сатып алуға көшу және құжаттар тізбесін қысқарту;

Осылайша, 2022 жылдың қорытындысы бойынша электрондық сатып алу жүйесі ашық бәсекелестік пен сатып алу рәсімдерінің айқындығы есебінен өткізілген сатып алуда **27 миллиард теңгеге дейін** үнемдеуге қол жеткізуге мүмкіндік берді. Бұл ретте бірыңғай дистрибуция құрылған сәттен бастап ТМККК шеңберінде дәрілік қамтамасыз етуге бөлінген **қаражаттың жалпы үнемделуі 189,9 млрд. теңгені** құрады.

2) ОТӨ-мен ұзақ мерзімді шарттар жасасу өлшемшарттары жетілдірілді (экспорт, ғылыми әлеует, технологиялар трансферті);



СК-ФАРМАЦИЯ

СТРАТЕГИЯЛЫҚ ЕСЕП

3) ДЗ мен МБ сатып алу циклдері арасындағы тауарлық алшақтықты болдырмау үшін бірыңғай дистрибьютордың төмендемейтін қор тізбесі 25%-ға (бұрын 10%) дейін ұлғайтылды;

4) Бірыңғай дистрибьютордың веб-порталда өнім беру шарттарын жасасуы.

ДЗ мен МБ логистикасы қызметтерін сатып алу рәсімдерін автоматтандыру бөлігінде 2021 жылғы 9 ақпандағы №47 ҚРҰҚ қабылданды. Өзгерістер **электрондық сатып алуға көшуді**, веб-портал арқылы сатып алуды ұйымдастыруды және өткізуді көздейді.

ДЗ МЕН МБ ЖОСПАРЛАУДЫ ЖЕТІЛДІРУ шеңберінде Бірыңғай дистрибьютор **ӨҢІРЛЕР ДЗ МЕН МБ ЖОСПАРЛАУДЫҢ ЖАҢА МОДЕЛІН** ұсынды.

НЕ ІСТЕЛДІ	
1	Сатып алынатын ДЗ мен МБ-ның барлық көлемінен 25%-на дейінгі көлемде төмендемейтін қор қалыптастырылды (375 ҚРҰҚ)
2	ҚҰДФ-қа сәйкес сатып алынатын тұрақты қолданыстағы ДЗ мен МБ Тізбесі (375 ҚРҰҚ)
3	Денсаулық сақтау басқармаларының жанындағы штаттан тыс мамандар институты жаңартылды
ЖҰМЫСТА	
1	МАЗ деректері мен ДНЭТ науқастарын емдеудің дербестендірілген схемасына сәйкес ДЗ мен МБ қажеттіліктерін есептеу әдістемесін енгізу (Пилот аяқталды, алайда ҚР ДСМ АЖ дайын емес және әдістеме бекітілген жоқ)



ОТАНДЫҚ ФАРМАЦЕВТИКАЛЫҚ ӨНЕРКӘСІПТІ ҚОЛДАУ аясында:

1) ҰМШ (экспорт, ғылыми әлеует, технологиялар трансферті) жасау үшін өнім берушілерді іріктеу өлшемшарттары қайта қаралды.

2) Отандық ДЗ мен МБ тіркеу сараптамасы жеделдетілді, бұл жаңа өнімді жедел шығаруға мүмкіндік береді.

3) Ұзақ мерзімді шарттардың орындалуына мониторинг жүзеге асырылады.

4) 2025 жылға дейін ОТӨ-ден сатып алу үлесінің кемінде 50% өсуінің KPI белгіленді

5) Отандық ДЗ мен МБ қауіпсіздігі мен сапасына бағалау (сертификаттау) жүргізу жеделдетілді.

6) **Фармацевтикалық кластерлерді құру және қайта жүктеу бастамасы пысықталды**, оның шеңберінде тәжірибе алмасу бойынша Өзбекстан мен Оңтүстік Кореяға жұмыс сапары жүзеге асырылды.

Қазақстанның фармацевтика саласына шетелдік инвесторларды тарту үшін Бірыңғай дистрибьютор Kazakh Invest-пен бірлесіп, ҚР аумағында өз өндірістерін оқшаулауға дайын **әлеуетті инвесторларға арналған жолкөрсеткіш – INVESTMENT GUIDE BOOK** дайындалды. Құжат бір терезе қағидаты бойынша қаптамадан бастап



СК-ФАРМАЦИЯ

«СҚ-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың
бірінші жартыжылдығының қорытындысы
бойынша есебі

57-ден 14
парағы

СТРАТЕГИЯЛЫҚ ЕСЕП

өндірістің толық цикліне дейін ірі дәрілік брендтер еліне кіру алаңын қамтамасыз етуге арналған.

BigPharm өкілдерімен ҚР аумағында өндірісті оқшаулауға дайындық бойынша кездесулер өткізілді.

Кездесу қорытындысы бойынша **швейцариялық фармацевтикалық компаниялармен: Roche, Novartis, Novo Nordisk** ынтымақтастық пысықталды.

Сонымен қатар, саланы қайта жүктеу аясында денсаулық сақтау жүйесін жақсарту бойынша ұсыныстар жинау жұмыстары жүргізілуде.

Осылайша, сала сарапшыларының, ҚР Денсаулық сақтау министрлігінің, қоғам қайраткерлерінің, денсаулық сақтау саласындағы ғылыми элитаның, ОТӨ және BigPharm, Бірыңғай дистрибьютор қызметкерлерінің командасы саланы жүйелі түрде өзгертуге қажетті тиімді медицина моделін ұсынды. Оның тиімділігінің басты индикаторлары: **өлімді азайту және қазақстандықтардың өмір сүру ұзақтығын арттыру** болып табылады. Модель GLOBAL FARM және MEDTECH халықаралық форумдарының аясында талқыланды.

Осы **модель үш жүйе құраушы бағыттан тұрады** – бұл жоғары білікті **медициналық кадрлардың** пулын (DƏPIГEP SKILLS) қамтамасыз ету, медициналық ұйымдарды заманауи **медициналық техникамен** және **инновациялық дәрілік заттармен және медициналық бұйымдармен** жарақтандыру.

Барлық үш элемент бір-бірінен бөлек жұмыс істей алмайды, **тек қана біртұтас** болып жұмыс істейді, өйткені бұл **үш элемент дербес медицинаның принциптерін** кеңінен қолдануға әкелуі керек **ресурстық компонент** болып табылады.



СК-ФАРМАЦИЯ

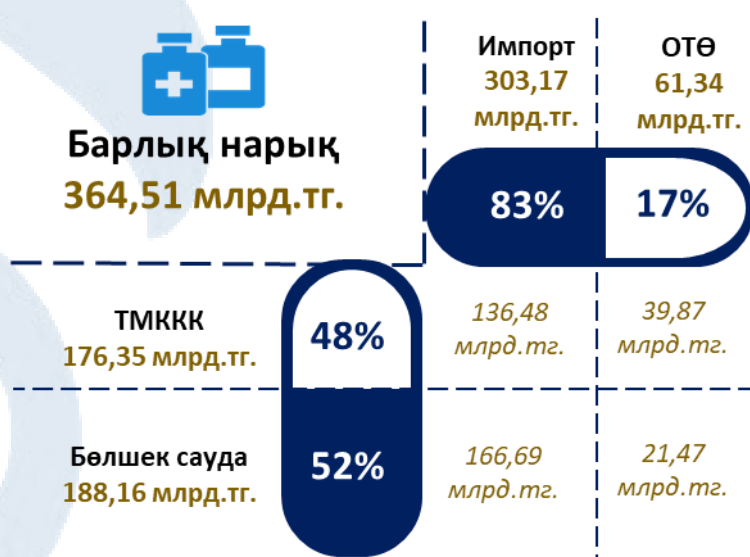
«СК-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың
бірінші жартыжылдығының қорытындысы
бойынша есебі

57-ден 15
парағы

СТРАТЕГИЯЛЫҚ ЕСЕП

Фармацевтикалық нарыққа шолу

Қазақстан Республикасының фармацевтикалық нарығы 2022 жылдың 5 айында 364,51 млрд. теңгені құрады.



IQVIA халықаралық талдау компаниясының есебіне сәйкес, қазақстандық фармацевтика нарығының құндық көлемі (бөлшек сауда мен ТМККК үшін сатып алуды ескере отырып) 2022 жылдың 5 айында дистрибьюторлар бағасымен 364,51 млрд. теңгені құрады, бұл 2021 жылдың 5 айынан 19,6%-ға жоғары (304,76 млрд.теңге) (бюджет сегментінің 21,2%-ға, бөлшек сауда – 18,2%-ға өсуі), бұл ретте сатылған өнімнің заттай көріністегі (қаптамалар саны) өсуі бар болғаны 7,2%-ды құрады, бұл 1 бірлік үшін тауар құнының артқанын білдіреді. Сонымен, орташа нарықтық баға 1 бірлік үшін 11,6%-ға ұлғайған, бұл ретте бюджет сегментіндегі өсім 20%-ды (стационарлық нарық – 14,7%, АДҚ – 23,1%), бөлшек сегментте – 8,7%-ды құрайды.

Нарық сегменті	2022 ж. 5 ай			2021 ж. 5 ай		
	Сомасы, млрд. теңгеде	Тауардың бірлік саны (млн. қапт.)	Тауардың 1 бірлігі үшін бағасы	Сомасы, млрд. теңгеде	Тауардың бірлік саны (млн. қапт.)	Тауардың 1 бірлігі үшін бағасы
Бюджет сегменті	176,35	52,17	3 380,18	145,52	51,65	2 817,59
Стационар	72,34	35,65	2 029,47	62,75	35,46	1 769,72
АДҚ	104,00	16,52	6 293,85	82,77	16,19	5 113,03
Бөлшек сегменті	188,16	224,63	837,64	159,25	206,58	770,87
ЖИЫНЫ ҚР ФАРМНАРЫҒЫ	364,51	276,80	1 316,85	304,76	258,23	1 180,22



СК-ФАРМАЦИЯ

«СК-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың бірінші жартыжылдығының қорытындысы бойынша есебі

57-ден 16 парағы

НЕГІЗГІ ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕЛЕРІ

ДЗ мен МБ сатып алу жағдайы

18
ДЗ МЕН МБ*
САТЫП АЛУДАН
АЛЫНДЫ*

* - 17 ДЗ мен МБ болжамды ауысу 358,2 млн.тг. сомасына жылдық қажеттілікті жабады
* - 1 ДЗ – МҰ-да АДҚ қалдықтарын талдаудан кейін сатып алу

109
ДЗ МЕН МБ
ҚАЖЕТТІЛІК
ЖОҚ

1719
ДЗ МЕН МБ
БД
ТІЗБЕСІНДЕ

МҰ
1610
ДЗ МЕН МБ
ҚАЖЕТТІЛІК
МӘЛІМДЕДІ

1027
ДЗ МЕН МБ
179 млрд.тг.

677
ДЗ МЕН МБ
167,4 млрд.тг.

МӘЛІМДЕЛДІ / САТЫП АЛЫНДЫ

ҰЗАҚ МЕРЗІМДІ
ШАРТТАР

845
105,3
млрд.тг. **845**
ДЗ МЕН МБ 100%

ТІКЕЛей
КЕЛІСІМШАРТТАР

144
58,9
млрд.тг. **144**
ДЗ МЕН МБ 100%

ХАЛЫҚАРАЛЫҚ
ҰЙЫМДАР

16
5,5
млрд.тг. **16**
ДЗ МЕН МБ 100%

ЕКІ КЕЗЕҢДІ
ТЕНДЕР

587
176,4
млрд.тг. **543**
ДЗ МЕН МБ 93%

44 - сатып алу процесінде

САТЫП АЛЫНҒАН ЖИЫНЫ – 1566 АТАУ (97%) ЖЫЛДЫҚ ҚАЖЕТТІЛІКТІ ӨТЕЙТІН БОЛЖАМДЫ АУЫСУДЫ ЕСКЕРЕ ОТЫРЫП (18 АТАУ)

САТЫП АЛУ ҚОРЫТЫНДЫСЫ БОЙЫНША ҮНЕМДЕУ 27 млрд.тг. ҚҰРАЙДЫ

Бірыңғай дистрибьютордың Тізімі ҚР ДСМ 2021 жылғы 20 тамыздағы №ҚР ДСМ-88 бұйрығымен бекітілген.

Бірыңғай дистрибьютор Тізімінде дәрілік заттар мен медициналық бұйымдардың **1 719** атауы бар.

АМЖЖ деңгейінде терапияның сабақтастығын қамтамасыз ету үшін 2021 жылдан бастап амбулаториялық деңгейде емделетін пациенттерге арналған



СК-ФАРМАЦИЯ

НЕГІЗГІ ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕЛЕРІ

барлық дәрі-дәрмектер стационарлар үшін енгізілген. Сонымен қатар, ДЗ мен МБ-ның 109 атауы бойынша медициналық ұйымдарда 2022 жылға қажеттілік жоқ. Осылайша, стационарлық көмек шеңберінде медициналық ұйымдар 179 млрд. теңге сомасына 1027 ДЗ мен МБ-ға, ал амбулаториялық дәрі-дәрмекпен қамтамасыз ету шеңберінде 167,4 млрд. теңге сомасына 677 атауға қажеттілік мәлімдеді.

2022 жылғы 30 маусымдағы жағдай бойынша дәрі-дәрмектер мен медициналық бұйымдардың **1566** атауы сатып алынды.

ДЗ, МБ 1 566 атауын сатып алу мынадай тәсілдермен жүзеге асырылды:

- 1) **екі кезеңді тендер** – 543 атау;
 - 2) **бір көзден алу** – 160 атау, оның ішінде:
 - 3) **өндірушілермен тікелей келісімшарттар бойынша** – 144 атау;
 - 4) **халықаралық ұйымдар арқылы** (ЮНИСЕФ, БҰҰДБ, СТОП-ТБ) – 16 атау;
 - 5) **сатып алудың ерекше тәртібі** (ҰМШ-ға қосымша келісімдер) – 845 атау;
- * - *ауыспалы қалдықтың болуына байланысты сатып алудан алынды – 18 атау.*

Әлеуетті өнім берушілерден ұсыныстардың болмауына байланысты (сатып алмаудың ықтимал себептері: Қазақстанда тіркеудің болмауы, өндірістен алыну, шағын көлем, төмен баға) екі кезеңді тендер шеңберінде бірнеше рет жарияланған ДЗ мен МБ-ның 44 атауы сатып алынған жоқ. Бұл ретте, сатып алынбаған позициялар бойынша көрсетілімдер, мөлшерлемелер, дәрілік нысандар бойынша шығарылған басқа да аналогтар сатып алынды.

Сатып алу қорытындысы бойынша үнемдеу шамамен 27 млрд. теңгені құрады.

Осылайша, 2022 жылға 2022 жылғы мәлімделген қажеттіліктен ДЗ, МБ 97%, яғни 344,4 млрд.теңгеден астам сомаға ДЗ, МБ-ның 1566 атауын сатып алу жүзеге асырылды.

Сонымен қатар, ҚР ДСМ тапсырмасымен БД тізбесіне кірмейтін ДЗ мен МБ-ның 4 атауы сатып алынды.

1 566 атаудың 952-сі дәрілік препараттар, 614-і медициналық бұйымдар сатып алынды. Сатып алынған 952 дәрілік препараттың 328 атауының (34,4%) Қазақстан Республикасында тіркелген аналогтары жоқ (бірегей препараттар).

Сонымен қатар, генерикалық препараттың құрамында бірегей зат сияқты белсенді зат бар, бірақ көмекші заттармен, дәрі-дәрмектің формасымен, өндіріс технологиясымен және т.б. ерекшеленуі мүмкін. Қазірдің өзінде АҚШ немесе Швеция сияқты өркендеген елдерде генериктер түпнұсқадан гөрі жиі сатып алынады.

Генериктердің негізгі артықшылықтары:

* генериктердің бағасы түпнұсқалық препараттардың бағасынан айтарлықтай төмен, ал бұл олардың халықтың барлық санаттарына қолжетімді екенін білдіреді (халықаралық ұсынымдар бойынша генериктің құны түпнұсқалық препарат бағасының 70%-ынан аспауы тиіс);

* генериктер дәрігерлерге қымбат түпнұсқалық препараттардың ең заманауи генериктерін қолдана отырып, «барлығын жақсы емдеуге» тырысады;

* генериктер тиімділік пен қауіпсіздік тұрғысынан жақсы зерттелген, дәрігер мен пациентке таңдау жасауға мүмкіндік береді;



СК-ФАРМАЦИЯ

НЕГІЗГІ ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕЛЕРІ

* нарықтағы генериктердің «қысымы» түпнұсқалық препараттар шығаратын компанияларды жаңа перспективалық әзірлемелерді белсенді енгізуге мәжбүрлейтін факторлардың бірі болып табылады. Бұдан басқа, генерикалық аналогтар құнының төмендеуі ынталандырылады.

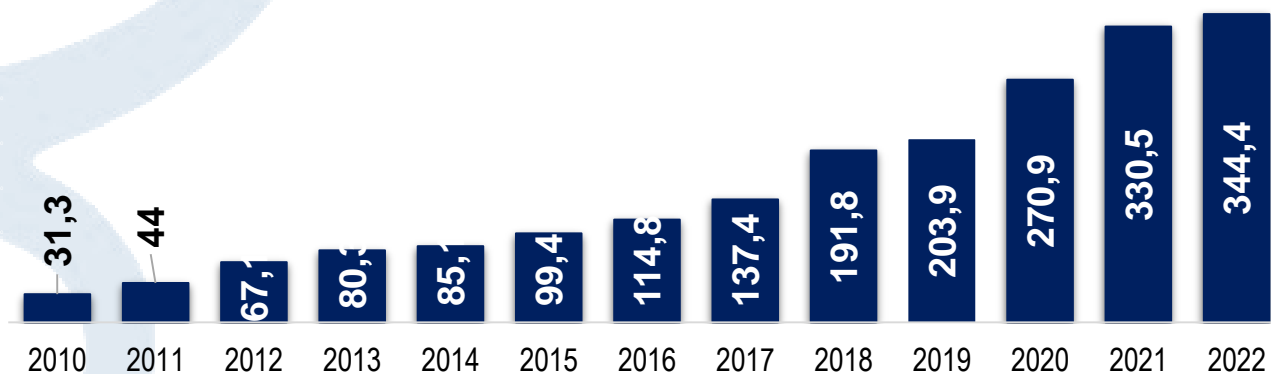
Әрбір түпнұсқалық дәрі-дәрмектің генеригі бар. Ерекшеліктер жаңадан құрылған препараттар, әлі күнге дейін патенттік қорғауда, қатерлі ісік пен ЖИТС-ді емдеуге арналған бірегей препараттар, мұнда кез-келген қосымша ингредиент маңызды болып табылады.

Осылайша, түпнұсқалық препараттың генериктен айырмашылығы бұл бағасы. Бірақ ол тиімділігі мен пациентке жаққаны бойынша үлкен дәлелдер базасымен негізделген.

Бұдан басқа, қазіргі уақытта бірлесіп төлеу тетігі енгізілуде, ол пациенттерге түпнұсқа мен генериктің бағасы арасындағы құнның айырмашылығын төлей отырып, бірегей препараттарды алуға мүмкіндік береді.

2010 жылдан бастап 2022 жылға дейінгі кезеңде жергілікті коммерциялық дистрибьюторлардан сатып алу үлесінің төмендеуі, тікелей шарттар бойынша (оның ішінде халықаралық ұйымдар (ЮНИСЕФ, БҰҰДБ)) және отандық өндірушілерден сатып алу үлесінің ұлғаюы байқалады.

2010 – 2022 ж. 1-жартыжылдықта БД сатып алу динамикасы (млрд.тг.)



Бірыңғай дистрибьютор жұмысының нәтижесінде 2009 жылдан бастап қазіргі уақытқа дейінгі кезеңде 2 трлн. теңге немесе \$6,3 млрд. астам сомаға дәрілік заттар мен медициналық бұйымдар орталықтандырылып сатып алынды.

Бірыңғай дистрибьютор жұмысының соңғы үш жылының қорытындысы бойынша сатып алу құрылымында отандық, сол сияқты шетелдік өндірушілермен, оның ішінде ЮНИСЕФ, БҰҰДБ және СТОП-ТБ сияқты халықаралық ұйымдармен тікелей шарттардың үлесі артты.

Медициналық препараттарды Біріккен Ұлттар ұйымы (ЮНИСЕФ, БҰҰДБ, СТОП-ТБ) құрған халықаралық ұйымдар арқылы сатып алу Қазақстан бөлетін қаражатты едәуір үнемдеуге мүмкіндік береді. Дәрі-дәрмектердің аз мөлшерін сатып алған кезде де ЮНИСЕФ, БҰҰДБ және СТОП-ТБ сенімді жеткізушілермен жасалған жаһандық корпоративтік шарттар шеңберінде ірі сатып алу үшін берілген жеңілдіктерді пайдалана



СК-ФАРМАЦИЯ

«СҚ-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың бірінші жартыжылдығының қорытындысы бойынша есебі

57-ден 19
парағы

НЕГІЗГІ ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕЛЕРІ

алады. Осының арқасында 2018-2021 жылдары Қазақстан Үкіметі шамамен 30 млн. АҚШ долларын құрады.

Сонымен қатар, ЮНИСЕФ арқылы сатып алу ерекше препараттардың бағасын төмендету есебінен АИТВ-мен ауыратын науқастарды қамтуды 6 мыңнан 18 мың адамға дейін ұлғайтуға мүмкіндік берді, бұл ел бойынша АИТВ жұқтырған науқастарды 85-90% тегін дәрі-дәрмекпен қамтамасыз етуге мүмкіндік берді.

БҰҰДБ арқылы сатып алу – бұл С Гепатитімен ауыратын науқастарды 4 мыңнан 18 мың адамға дейін қамтуды ұлғайту. БҰҰДБ арқасында дәрілердің сатып алу құны 10 есе төмендеді, бұл пациенттерді «С» гепатитіне қарсы вирусқа қарсы терапиямен қамтуды едәуір арттыруға мүмкіндік берді. Мысалы, егер БҰҰДБ-мен ынтымақтастыққа дейін 7 жыл ішінде, 2011 жылдан 2018 жылға дейін барлығы 6,5 мың адам емделді. 2018 жылдан бастап препараттар құнының төмендеуіне байланысты тегін ем қабылдайтын пациенттер саны 28 мыңға дейін өсті.

2022 жылдың бірінші жартыжылдығында ең көп сұранысқа ие он препараттың жиынтық үлесі «СҚ-Фармация» ЖШС өңірлердің медициналық ұйымдарына стационарлық және амбулаториялық деңгейде жөнелткен жалпы көлемнің 19%-ын құрады.

ТОП-10 ДЗ Саудалық атаулары

№	Саудалық атауы	2021 ж. 1-жартыжылдық, млн.тг.	2022 ж. 1-жартыжылдық, млн.тг.	2021 ж. қарай өсу	үлес
1	SARS-CoV қарсы Вакцина (Sinopharm)	-	5 214,96		3%
2	Гексаксим®	4 645,69	4 696,03	1%	2%
3	Китруда	2 062,57	4 309,65	109%	2%
4	Превенар 13®	4 610,90	4 291,07	-7%	2%
5	QazCovid-in®	-	3 870,00		2%
6	Пентаксим	-	3 514,98		2%
7	Симпони®	1 730,15	2 681,32	55%	1%
8	Герцептин	1 836,25	2 550,63	39%	1%
9	Элапраза®	1 980,01	2 471,16	25%	1%
10	Бевацизумаб	1 689,40	2 336,46	38%	1%
	ТОП-10		35 936,25		19%
	МҰ-ға барлық жөнелтілген		189 873,65		

2022 жылдың 1 жартыжылдығында жөнелту нәтижелері бойынша ТОП-10-да бірінші орында Sinopharm шығарған SARS-CoV Вакцинасы болды.

Тапсырыс берушілердің өтінімдері бойынша Бірыңғай дистрибьюторды жөнелту қорытындысы бойынша екінші орынды дифтерияға, сіреспеге, көкжөтелге, В гепатитіне, полиомиелитке және конъюгацияланған b типті Haemophilus influenzae гемофильді инфекцияға қарсы Гексаксим вакцинасы (адсорбцияланған) иеленді.



СК-ФАРМАЦИЯ

«СҚ-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың бірінші жартыжылдығының қорытындысы бойынша есебі

57-ден 20
парағы

НЕГІЗГІ ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕЛЕРІ

2022 жылдың бірінші жартыжылдығының қорытындысы бойынша Бірыңғай дистрибьютор 344,4 млрд.теңге сомасына ДЗ мен МБ нақты сатып алды., бұл ретте 46% (159,63 млрд.тг.) жергілікті дистрибьюторлар арқылы жеткізіледі, он ірі дистрибьютордың жиынтық үлесі «СҚ-Фармация» ЖШС сатып алудың жалпы көлемінің 39%-ын құрады.

Дистрибьюторлар арасында ТОП-10 ірі өнім берушілер

№	Өнім беруші	2021 ж. 1-жартыжылдық, млн.тг.	2022 ж. 1-жартыжылдық, млн.тг.	2020 ж. қарай өсу	Барлық сатып алудан үлес
1	Медсервис Плюс ЖШС	21 314,15	27 123,42	27%	8%
2	Ак Ниет ЖШС	19 558,51	24 244,22	24%	7%
3	«KNYAZ PHARMA LTD» ЖШС	-	20 568,14		6%
4	СТОФАРМ ЖШС	15 323,22	17 415,78	14%	5%
5	«INKAR» ЖШС	13 412,93	11 216,64	-16%	3%
6	«Р-Фарм Казахстан» ЖШС	4 681,04	10 225,95	118%	3%
7	«ОАД-27» ЖШС	4 053,95	6 298,61	55%	2%
8	«Такеда Казахстан» ЖШС	-	5 804,60		2%
9	«Санофи-авентис Казахстан» ЖШС	6 272,89	5 669,98	-10%	2%
10	«НПО «ЗЕРДЕ» ЖШС	1 844,80	5 361,97	191%	2%
ТОП-10			133 929,32		39%
ДИСТРИБЬЮТОРЛАРДАН БАРЛЫҚ САТЫП АЛУ			159 629,64		46%
БАРЛЫҚ САТЫП АЛУ			344 436,48		

2022 жылдың 1-жартыжылдығының қорытындысы бойынша он ірі өндірушінің үлесі «СҚ-Фармация» ЖШС жалпы сатып алуының 41%-ын құрады, онда екі ОТӨ Нобел АҚ мен Химфарм АҚ-ны басып озып, Санофи көшбасшы болып шықты.

ТОП-10 ірі өндірушілер

№	Өндіруші	2021 ж. 1-жартыжылдық, млн.тг.	2022 ж. 1-жартыжылдық, млн.тг.	2021 ж. қарай өсу	үлес
1	Санофи	15 079,04	24 369,50	62%	7%
2	Нобел	20 860,99	19 790,47	-5%	6%
3	Химфарм	20 961,27	16 901,87	-19%	5%
4	Бакстер	10 510,97	14 368,83	37%	4%
5	Пфайзер	15 138,20	13 891,12	-8%	4%
6	Силаг АГ	6 832,47	11 750,39	72%	3%
7	ҚФК	59 172,95	10 738,73	-82%	3%
8	Ф. Хоффманн-Ля Рош	10 250,07	10 664,43	4%	3%



СК-ФАРМАЦИЯ

«СК-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың
бірінші жартыжылдығының қорытындысы
бойынша есебі











57-ден 21
парағы

НЕГІЗГІ ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕЛЕРІ

9	Берингер	5 940,86	9 082,41	53%	3%
10	Ново Нордиск	8 322,30	8 843,40	6%	3%
ТОП-10			140 401,14		41%
Барлығы			344 436,48		

Сатып алу қорытындысы бойынша сатып алудың жалпы көлеміндегі үлес мөлшері бойынша **1-орын отандық өнімге** тиесілі болды, **2-орынды** тапсырыс берушілер **неміс өнімін** сатып алды. Сатып алу қорытындысы бойынша ТОП-10 елдің үлесі жалпы көлемнің 84%-ын құрады.

Сатып алу қорытындысы бойынша ТОП-10 ел

№	Ел	2021 ж. 1-жартыжылдық, млн.тг.	2022 ж. 1-жартыжылдық, млн.тг.	2021 ж. қарай өсу	үлес
1	 Қазақстан	150 857,05	114 250,59	-24%	33%
2	 Германия	35 520,47	43 742,33	23%	13%
3	 Швейцария	18 548,79	25 767,07	39%	7%
4	 Франция	14 590,08	24 324,05	67%	7%
5	 Ирландия	14 835,35	18 624,70	26%	5%
6	 АҚШ	12 274,77	16 783,93	37%	5%
7	 Үндістан	5 741,26	13 738,15	139%	4%
8	 Италия	14 275,71	12 645,41	-11%	4%
9	 Қытай	9 373,65	10 445,34	11%	3%
10	 Австрия	6 348,21	8 735,55	38%	3%
ТОП-10			289 057,12		84%
БАРЛЫҒЫ			344 436,48		

Осылайша, Бірыңғай дистрибуция ТМККК шеңберінде фармацевтикалық өнім бағасының өсуін тежеп, жергілікті коммерциялық дистрибьюторлар түріндегі делдалдардың үлесін азайта отырып, орталықтандырылған сатып алу есебінен тәуекелдерді барынша азайту құралы ретінде өзін толық көлемде ақтады.

БД құрылған сәттен бастап ТМККК шеңберінде дәрілік қамтамасыз етуге бөлінген қаражаттың жалпы үнемделуі 189,9 млрд. теңгені құрады. Қаражатты үнемдеудің ұлғаю үрдісі байқалады, 2010 жылмен салыстырғанда 2022 жылдың бірінші жартыжылдығында үнемделген қаражат көлемі абсолюттік мәнде 4,7 есе өсті.



СК-ФАРМАЦИЯ

«СК-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың бірінші жартыжылдығының қорытындысы бойынша есебі

57-ден 22 парағы

НЕГІЗГІ ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕЛЕРІ



Осылайша, үнемдеу сатып алуды орталықтандыру және барлық өңірлерден қажеттілік көлемін шоғырландыру арқылы қол жеткізіледі. Бүкіл республика үшін көлем орталықтандырылған түрде сатып алынған кезде өнім берушілер бағаның айтарлықтай төмендетеді. Міне, бөлінген бюджет пен іс жүзінде пайдаланылған сома арасындағы айырмашылық үнемдеуді құрайды. Босатылған айырмашылықты медициналық ұйымдар дәрі-дәрмектердің қосымша көлемін сатып алуға пайдаланады, осылайша халықтың дәрі-дәрмектерге қол жетімділігі мен халықты онымен қамтуды арттырады.

ДЗ мен МБ-ны медициналық ұйымдарға жөнелту

2022 жылдың басынан бастап Бірыңғай дистрибьютор мәлімделген көлемге сәйкес медициналық ұйымдарға амбулаториялық дәрілік қамтамасыз ету шеңберінде ДЗ мен МБ жөнелту рәсімін бастады. Бірыңғай дистрибьютор 2022 жылғы 30 маусымдағы жағдай бойынша АДҚ шеңберінде 120,62 млрд. теңгеден астам сомаға ДЗ мен МБ жөнелтті. Бұл ретте медициналық ұйымдар «Дәрі-дәрмекпен қамтамасыз ету» ақпараттық жүйесінде 83,94 млрд. теңге сомасына рецептілерді қамтамасыз етті (ТМККК шеңберінде – 65,2 млрд. тг, МӘМС шеңберінде – 18,7 млрд. тг.)

Бірыңғай дистрибьютор 2022 жылғы 30 маусымдағы жағдай бойынша стационар шеңберінде 105,94 млрд. теңгеден астам сомаға ДЗ мен МБ жөнелтті, сонымен бірге БД тізімінен тыс 9,59 млрд. теңге сомаға ДЗ тиеді.





СК-ФАРМАЦИЯ

«СК-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың
бірінші жартыжылдығының қорытындысы
бойынша есебі

57-ден 23
парағы

НЕГІЗГІ ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕЛЕРІ

Бірыңғай дистрибьютор қызметінің шеңберінде амбулаториялық дәрілік қамтамасыз ету

Бірыңғай дистрибьютор 2018 жылғы 1 қаңтардан бастап барлық амбулаториялық тізбені орталықтандырылған сатып алуды жүргізеді. Бірыңғай дистрибьютор деңгейінде барлық амбулаториялық тізбені орталықтандырылған сатып алу 2018 жылы ел бюджетін 23,4 млрд. теңге мөлшерінде үнемдеуге мүмкіндік берді.

Жыл сайын мемлекет амбулаториялық дәрілік қамтамасыз етуге қаржыландыруды ұлғайтады, нозологиялар мен халықты қамту ұлғаюда.

2020 жылдың 1 қаңтарынан бастап Қазақстанда МӘМС жүйесі енгізілді, бұл қосымша 105 нозологияны қамтуға мүмкіндік берді.

Осылайша, ТМККК және МӘМС шеңберінде нозологияларды қамтуды **45-тен 131** нозологияға дейін **3** есеге **кеңейтуге қол жеткізілді**.

Амбулаториялық дәрілік қамтамасыз ету шеңберінде дәрілік қамтамасыз ету Қазақстан Республикасы Денсаулық сақтау министрінің 2021 жылғы 5 тамыздағы № ҚР ДСМ – 75 бұйрығымен бекітілген Қазақстан Республикасының белгілі бір аурулары (жай-күйлері) бар азаматтарының жекелеген санаттарын тегін және (немесе) жеңілдікті амбулаториялық қамтамасыз етуге арналған ДЗ мен МБ Тізбесіне сәйкес жүзеге асырылады.

ТОП-10 нозологияны емдеуге арналған шығыстар **63,4 млрд. теңгені** немесе амбулаториялық дәрілік қамтамасыз етуге бөлінген бюджет қаражаты шеңберінде дәрілік қамтамасыз етуге арналған жалпы шығынның 76%-ын **құрайды**.

Шығыстар сомасы бойынша ТОП 10 нозология

№	Жол атаулары	ТМККК/ МӘМС белгісі	2021 ж. 1- жартыжылдық, млн.тг.	2022 ж. 1- жартыжылдық, млн.тг.	2021 ж. қарай өсу	үлес
1	Қант диабеті	ТМККК, МӘМС	12 955,44	17 007,53	31%	20%
2	Онкологиялық аурулар	ТМККК, МӘМС	9 787,76	11 709,62	20%	14%
3	Миелодиспластикалық синдромдарды қоса алғанда, лимфалық, қан өндіру және солар тектес тіндердің қатерлі ісіктері	ТМККК, МӘМС	5 295,18	7 554,08	43%	9%
4	Артериялық гипертензия	ТМККК, МӘМС	5 870,11	6 378,18	9%	8%
5	Қан ұю факторларының	ТМККК	4 565,97	6 122,32	34%	7%



СК-ФАРМАЦИЯ

«СК-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың
бірінші жартыжылдығының қорытындысы
бойынша есебі

57-ден 24
парағы

НЕГІЗГІ ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕЛЕРІ

	тұқым қуалайтын тапшылығы					
6	Мукополисахаридоз	ТМККК	3 779,67	4 401,97	16%	5%
7	Ревматоидтық артрит	ТМККК, МӘМС	2 705,64	3 547,53	31%	4%
8	Психикалық аурулар	ТМККК, МӘМС	2 357,43	2 701,78	15%	3%
9	Жайылмалы беріш	ТМККК	1 836,47	2 124,88	16%	3%
10	Дюшен бұлшықет дистрофиясы	ТМККК	1 420,13	1 883,45	33%	2%
ТОП-10			50 573,80	63 431,32	25%	76%
Барлығы			67 367,28	83 935,99		

Бұл ретте ТОП 10 нозология науқастар саны бойынша ТОП 10 нозологиядан шығыстар сомасы бойынша ерекшеленеді және амбулаториялық дәрілік қамтамасыз ету шеңберінде тегін дәрілік заттармен қамтамасыз етілген барлық науқастардың 86%-ын құрайды.

Науқастар саны бойынша ТОП 10 нозология*

№	Нозология	ТМККК / МӘМС белгісі	2021 ж. 1-жартыжылдығында қамтамасыз етілген пациенттер саны	2022 ж. 1-жартыжылдығында қамтамасыз етілген пациенттер саны	2021 ж. қарай есу	үлес
1	Артериялық гипертензия	ТМККК, МӘМС	903 187	1 148 821	27%	39%
2	Жүректің ишемиялық ауруы (ЖИА)	ТМККК, МӘМС	328 877	440 200	34%	15%
3	Қант диабеті	ТМККК, МӘМС	305 611	425 193	39%	14%
4	Төменгі тыныс жолдарының респираторлық жіті жұқпасы	МӘМС	123 666	122 921	-1%	4%
5	Гипотиреоз / Гипертиреоз / Гипопаратиреоз	ТМККК, МӘМС	78 649	99 553	27%	3%
6	Созылмалы жүрек функциясының жеткіліксіздігі	ТМККК, МӘМС	54 850	72 910	33%	2%
7	Бронх демікпесі	ТМККК, МӘМС	57 078	72 058	26%	2%
8	Өкпенің созылмалы обструктивті ауруы	ТМККК, МӘМС	53 728	60 828	13%	2%
9	Эпилепсия	ТМККК, МӘМС	49 551	56 142	13%	2%
10	Жоғары тыныс жолдарының респираторлық жіті жұқпасы	МӘМС	63 077	48 835	-23%	2%
ТОП - 10				2 547 461		86%
БАРЛЫҒЫ				2 952 458		

* - бірегей пациенттердің саны төлем түрін (ТМККК/МӘМС), ҚР аумағын және нозологияны ескере отырып есептелді.

Осылайша, 2022 жылдың бірінші жартыжылдығында 2,95 млн. пациентке 83,94 млрд. теңгеден астам сомаға 7,47 млн. астам рецепт жазылды. бұл орташа есеппен күн сайын 42 мыңға жуық рецепт жазылып, дәрі-дәрмек босатылатындығын көрсетеді.

2022 жылдың бірінші жартыжылдығында тегін дәрі-дәрмектермен 2 млн 952 мыңнан астам халық қамтылды, оның ішінде 1 149,0 мыңы енгізілген МӘМС жүйесінің шеңберінде.



СК-ФАРМАЦИЯ

«СК-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың
бірінші жартыжылдығының қорытындысы
бойынша есебі

57-ден 25
парағы

НЕГІЗГІ ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕЛЕРІ

Отандық тауар өндірушілерді қолдау

«Халық денсаулығы және денсаулық сақтау жүйесі туралы» Кодекстің 248-бабының 4-тармақшасына сәйкес дәрілік заттар мен медициналық бұйымдарды сатып алу қағидаттарының бірі отандық тауар өндірушілерді қолдау болып табылады. Осы қағидатты іске асыру үшін 375 Сатып алу қағидаларында Бірыңғай дистрибьютор жүйесінде өздері өндіретін өнімді сатып алу бойынша отандық фармацевтикалық өндірісті қолдау үшін 5-тарау көзделген.

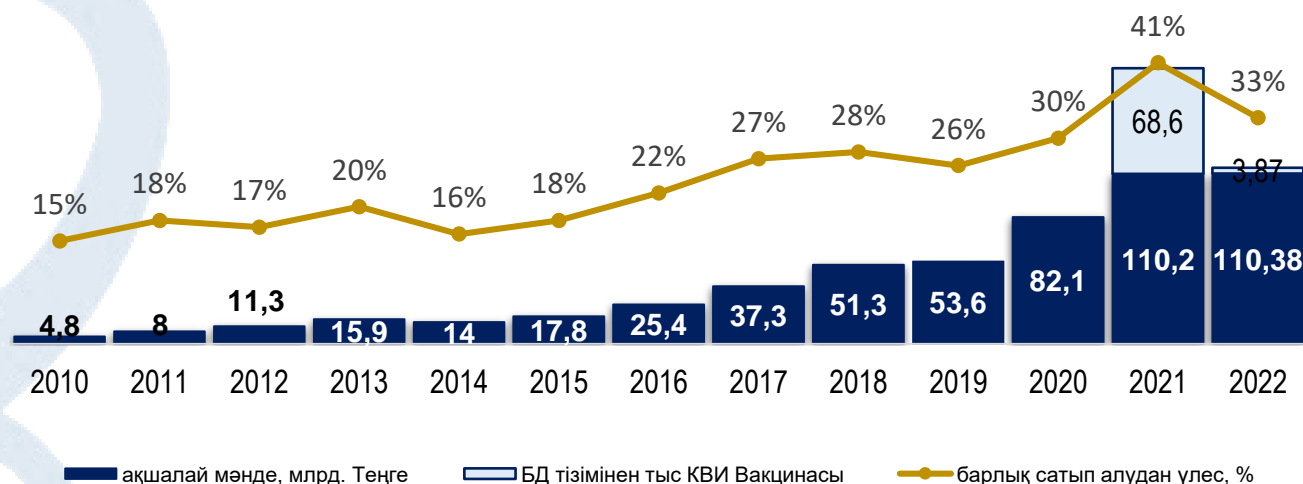
ДЗ мен МБ сатып алуда отандық өндірушілерге тендерлік рәсімдерде артықшылықтар беріледі, егер отандық өндірушінің тендерге қатысуы кезінде өзге өнім берушілердің өтінімдері қаралмаса. 375 Сатып алу қағидаларында 10 жыл мерзімге отандық өнімді берудің ұзақ мерзімді шарттарын жасасу мүмкіндігі көзделген. Бұл дерек отандық кәсіпорындарға өзінің фармацевтикалық өндірісін дамыту үшін қуатты ынталандыру мен берік тұғырнама береді.

Отандық тауар өндірушілерді және кәсіпкерлік бастаманы қолдау - Бірыңғай дистрибьютор қызметінің басты бағыттарының бірі.

2009-2022 жылдар кезеңінде Бірыңғай дистрибьюторды сатып алуда қазақстандық препараттар үлесінің жоспарлы өсуі байқалады. Отандық препараттардың басым бөлігі ОТӨ-мен 10 жылға ұзақ мерзімді шарттар жасасу арқылы сатып алынады.

Егер 2010 жылы отандық өндірушілердің ақшалай мәндегі үлесі 15%-ды (4,8 млрд. теңге сомасына) құраса, 2022 жылдың бірінші жартыжылдығының қорытындысы бойынша ақшалай мәндегі сатып алу үлесі 2,2 есеге өсіп, 33%-ды құрады (114,25 млрд. теңге сомасына).

2010 – 2022 жылдың 1-жартыжылдығы кезеңінде ОТӨ-ден БД сатып алу серпіні





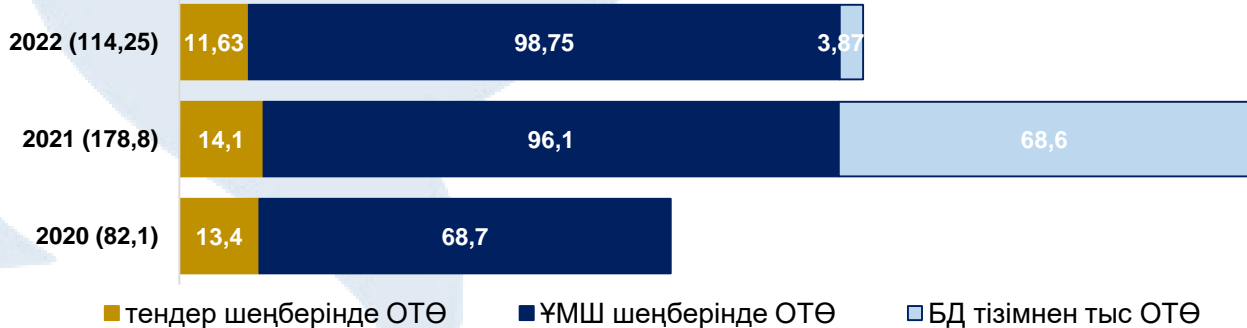
СК-ФАРМАЦИЯ

«СК-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың бірінші жартыжылдығының қорытындысы бойынша есебі

57-ден 26 парағы

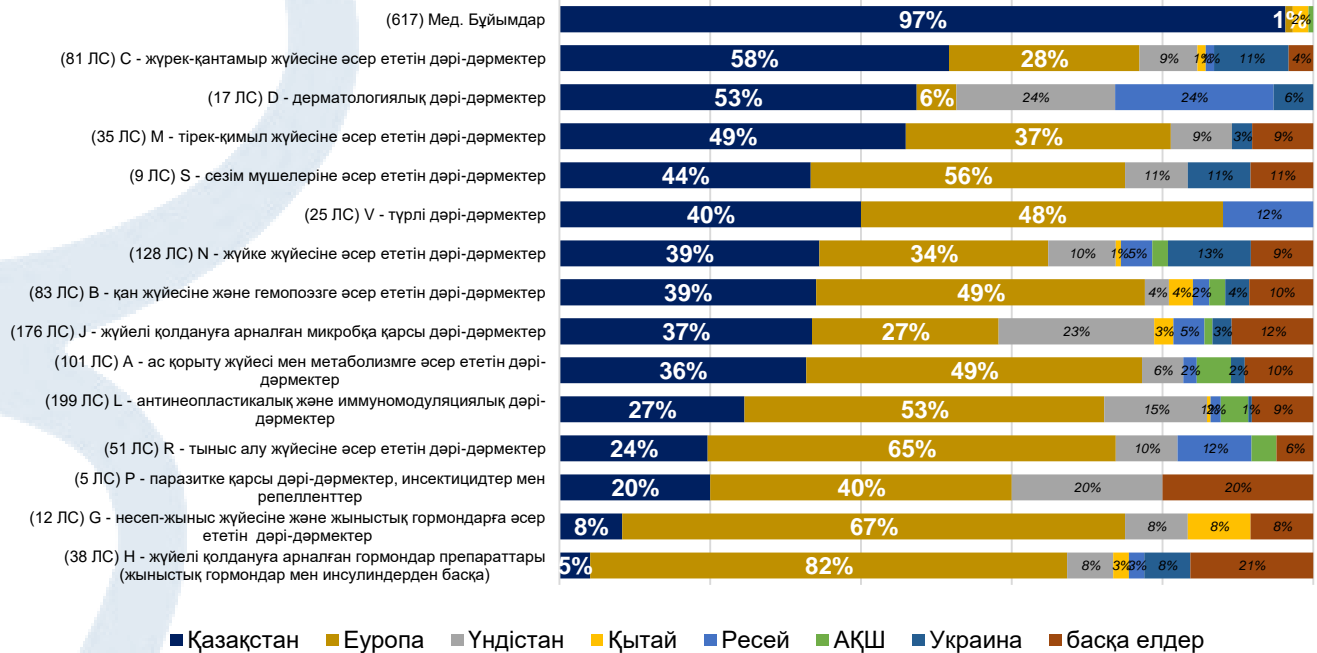
НЕГІЗГІ ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕЛЕРІ

2020 – 2022 жж. 1-жартыжылдығында ҰМШ шеңберінде ОТӨ-ден БД сатып алу серпіні



2022 жылы сатып алынған ДЗ, МБ ОТӨ-ден 88% (98,8 млрд. теңге) ұзақ мерзімді шарттар арқылы сатып алынды.

АТХ топтары бөлінісінде атауларды ОТӨ-нің жабуы



2022 жылдың 1-жартыжылдығындағы АТХ бөлінісінде (оның ішінде МБ) ОТӨ-нің жабуын талдау (жөнелту дерегі + АДҚ қамтамасыз ету) мынаны көрсетті:

- ОТӨ-нің 50%-дан астамы 3 топта жабылады:

- **медициналық бұйымдар:** Қазақстан өндіретін БД тізбесі бойынша сатып алынатын 617 атаудың 597-сі;
- **жүрек-қантамыр жүйесіне әсер ететін дәрі-дәрмектер:** Қазақстан өндіретін БД тізбесі бойынша сатып алынатын 81 атаудың 47-сі;
- **дерматологиялық құралдар:** Қазақстан өндіретін БД тізбесі бойынша сатып алынатын 17 атаудың 9-ы.



СК-ФАРМАЦИЯ

НЕГІЗГІ ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕЛЕРІ

• ОТӨ-нің 15 тобының 10-ында БД тізбесі бойынша сатып алынатын ДЗ атауларының 30%-дан астамы өндіріледі.

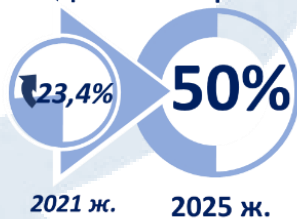
Осылайша, ҚР Президенті мен ҚР Үкіметінің тапсырмасын іске асыру үшін ОТӨ-мен 50%-ын жабуға сапалы қол жеткізу үшін ОТӨ-нің 30%-дан кем ДЗ атауларының үлесі бар 5 топтан тұратын ДЗ-ны оқшаулау туралы мәселені қарау қажет.

Елдегі фармацевтикалық өндірістің ағымдағы жағдайын жеткілікті деп санауға болмайды: оның көлемі елдің дәрілік заттар мен медициналық бұйымдарға қажеттілігінің тек 24%-ын ғана қамтамасыз етеді.

Бұл ретте Қазақстан Республикасы дәрілік заттарды өндіруге арналған технологиялар мен компоненттерге де, сондай-ақ фармацевтикалық препараттар мен субстанциялардың кең ауқымына да қатысты импортқа тәуелді болып қала береді.

Отандық фармацевтикалық өндірісті дамыту – мемлекеттің ұлттық қауіпсіздігін, оның экономикалық және әлеуметтік дамуын қамтамасыз ету жөніндегі міндеттердің бірі. Мемлекеттің дамыған фармацевтикалық өнеркәсібі оның экономикасының жоғары инновациясының көрсеткіші болып саналады. Фармацевтикалық индустрияны дамыту елдің импортқа, әсіресе төтенше жағдайлар кезінде тәуелділігін төмендету есебінен ұлттық қауіпсіздікті нығайтуға қызмет етеді.

Фармнарықтағы ОТӨ-нің
ДЗ мен МБ үлесі



Коронавирус пандемиясы жағдайында Қазақстандағы экономикалық және инвестициялық белсенділікті қалпына келтіру жөніндегі шараларды қарастыра отырып, Мемлекет Басшысы Қасым-Жомарт Тоқаев отандық фармацевтика саласын дамытудың маңыздылығын ерекше атап өтіп, 2025 жылға қарай еліміз өз фармацевтикалық өндірісінің үлесін 50%-ға дейін арттыруды көздеп отырғанын айтты.

Бүгінгі күні қазақстандық фармацевтика өнеркәсібі мемлекеттік қолдаудың тиімді шараларының арқасында тиімді инвестициялар үшін зор әлеуетке ие екенін атап өткен жөн. Осылайша, «СҚ-Фармация» ЖШС-нің отандық тауар өндірушілермен 10 жылға ұзақ мерзімді шарттар жасасуы түріндегі мемлекеттік қолдау ақшалай мәндегә сатып алу үлесін 2010 жылғы 15%-дан 2021 жылы 41%-ға дейін ұлғайтуға мүмкіндік берді.

Бүгінгі күні **34 отандық тауар өндірушілермен** дәрілік заттардың 806 атауын және 3 955 медициналық бұйымдарды жеткізуге жасалған **94 ұзақ мерзімді шарт** қолданыста, оның ішінде 51 ДЗ-ға және 43 МБ-ға ұзақ мерзімді шарттар жасалды.

Алайда, ҰМШ іске асыру кестесі бойынша ДЗ-ны уақтылы жеткізу бөлігінде **инвестициялық жобалардың игерілмеуі байқалады:**

Мысалы, 2022 жылға ҰМШ шеңберінде 806 ДЗ-дан 317 ДЗ (39%) беріледі. Бұл ретте 352 ДЗ бойынша ҰМШ жүзеге асырылған жоқ **(137 ДЗ кесте бойынша жеткізілмейді).**

Медициналық бұйымдар бойынша ҰМШ іске асыру пайызы небәрі 11%-ды құрайды, яғни 427 МБ 2022 жылға арналған ҰМШ шеңберінде МБ 3 955 атауынан жеткізіледі. Бұл ретте 2 913 МБ бойынша ҰМШ жүзеге асырылған жоқ **(615 МБ кесте бойынша жеткізілмейді).**

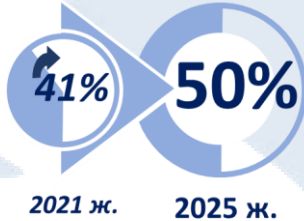


СК-ФАРМАЦИЯ

НЕГІЗГІ ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕЛЕРІ

Осылайша, саланың мынадай проблемалары бар:

**Бірыңғай дистрибьютордың
сатып алу шеңберінде
ОТӨ-нің ДЗ мен МБ үлесі**



1. ҰМШ шеңберінде атаулардың 80%-дан астамы МБ-ға жасалды;
2. 96 ҰМШ-дан 13 ҰМШ ғана жүзеге асырылды;
3. Қазақстанның ғылыми қоғамдастығы арасында өндірушілермен өзара іс-қимылдың болмауы;
4. Фармацевтика саласындағы ғылыми-зерттеу, білім беру әлеуетінің, сондай-ақ оларды қаржыландыру деңгейінің төмен болуы;
5. Субстанциялар мен бірегей препараттар

өндірісінің болмауы;

6. ОТӨ портфельі тиімділігі төмен генерикалық препараттармен ұсынылған.

2025 жылға қарай 50% көрсеткішке қол жеткізу үшін:

1. Екпінді ҰМШ-дағы МБ-дан ДЗ-ға аудару;
2. БД-мен жасалған ҰМШ жобаларын іске асыру;
3. R&D орталықтарын ашу;
4. ҰМШ жасау мақсатында бірегей препараттарды оқшаулау;
5. Қымбат инновациялық препараттарға ҰМШ жасау.

Отандық өндірісті дамыту үшін қуатты ынталандыру ТОП-50 BIGPHARMA, мысалы, Pfizer, Bayer, Sanofi және т.б. сияқты алыптардың ірі әлемдік фармацевтика индустриясымен өзара іс-қимылды дамыту болып табылады.

Бүгінгі күні 7 BIGPHARMA фармацевтикалық компаниясымен келісімшарттық өндіріс бойынша 13 инвестициялық жоба (Hoffmann-La Roche (Швейцария), Novo Nordisk (Дания), AstraZeneca (Ұлыбритания), Sandoz (Швейцария), Takeda (Жапония) PFIZER, ATABAY Pharmaceuticals and Fine Chemicals) бойынша процестің түрлі сатыларында келіссөздер жүргізілуде.

Медициналық фармацевтикалық кластерлерді дамыту

Фармацевтика өнеркәсібін дамытудың 2025 жылға дейінгі Үкімет қабылдаған кешенді жоспарының негізгі бағыттарының бірі фармацевтика ғылымын дамыту және әлемдік ойыншылардың қатысуымен жаңа өндірістер ашу болып табылады.

Осыған байланысты отандық ғылыми-зерттеу институттарын, ғылыми зертханаларды, ірі медициналық жоғары оқу орындарын, отандық өндірістік алаңдарды тарту арқылы фармацевтикалық кластерлерді құру, инвестициялық жобаларды қолдау институттарын, жергілікті атқарушы органдарды тарту, сондай-ақ R&D орталықтарының типі бойынша еркін экономикалық және индустриялық аймақтарда кластерлерді



СК-ФАРМАЦИЯ

«СҚ-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың
бірінші жартыжылдығының қорытындысы
бойынша есебі

57-ден 29
парағы

НЕГІЗГІ ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕЛЕРІ

орналастыру орынды болып көрінеді. Бұдан басқа, медициналық жабдықтар мен шығын материалдарын өндіру белсенді дамитын болады.

Ел Президенті отандық өндірушілермен оффтейк-келісімшарттардың көлемі мен номенклатурасын кеңейтуді тапсырды. Бұл салалар инвестициялар үшін ашық және мұндай жобалар мемлекет тарапынан толық қолдауға ие болады.

Қазіргі уақытта Ақтөбе, Астана және Шымкент қалаларында 3 кластерлік аймақ қарастырылуда.



Бірыңғай дистрибьютор Оңтүстік Кореяның Денсаулық сақтау Индустриясын Дамыту Институтының көмегімен Қазақстан мен Оңтүстік Корея арасында медициналық-фармацевтикалық кластерлерді құру және әзірлеу шеңберінде ынтымақтастық мәселелері бойынша ірі корейлік фармацевтикалық кластерлермен дөңгелек үстел өткізді. Өткізілген дөңгелек үстелдің нәтижелері бойынша Бірыңғай дистрибьютор қымбат тұратын инновациялық өнімдер өндірісін дамыту, саланы технологиялар трансфері, оны цифрландыру бағытында ілгерілету жөнінде ұсыныстар әзірледі.

27-30 маусымнан бастап қазақстандық делегация Оңтүстік Кореяның медициналық фармацевтикалық кластерлерінің және медициналық техника өндірісінің жобаларын пысықтау және жұмысын зерттеу үшін жұмыс сапарымен Оңтүстік Кореяға барды.

Жұмыс сапарын ҚР Вице-Премьері Р. Скляр мен ҚР Денсаулық сақтау министрі А.Ғинияттың тапсырмасымен Оңтүстік Кореяның Денсаулық сақтау Индустриясын Дамыту Институты - Korean Health Industry Development Institute (KHIDI) және ҚР Кореядағы Елшілігінің қолдауымен «СҚ-Фармация» Бірыңғай дистрибьюторы ұйымдастырды.



Қазақстандық делегация құрамына Нұр-Сұлтан қаласының Қоғамдық денсаулық сақтау басқармасының, Оңтүстік Қазақстанның фармацевтикалық кластерінің, «СҚ-Фармация» ЖШС, «Ordamed» АҚ, «Dolce-Pharm» брендімен «Dolce» Компаниялар тобының өкілдері кірді.



СК-ФАРМАЦИЯ

НЕГІЗГІ ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕЛЕРІ

Сапар барысында қазақстандық делегация Сонгдо мен Технодолин Вончжудың ірі корей медициналық фармацевтикалық кластерлеріне барды.

Қазіргі уақытта KNIDI ғалымдар мен менеджерлер тобы Қазақстан үшін кластерлік инфрақұрылым моделін құру бойынша жұмыс істеуде және оны ағымдағы жылдың қыркүйек айында ҚР Денсаулық сақтау министрлігіне ұсынуды жоспарлап отыр.

Бұл маңызды стратегиялық бағыт бірден бірнеше әлеуметтік маңызды міндеттерді шешеді. Бұл жаңа жұмыс орындарының ашылу мәселесі, ғылыми базаның деңгейін арттыру, GMP стандарттарына көшу, инновациялық препараттарды жасау, отандық фармацевтика саласын танымал ету және, әрине, кластер салынып жатқан аймақтың экономикалық дамуы. Еліміздің әртүрлі өңірлерінде кластерлер құру төңірегінде қазақстандық компаниялардың күш-жігерін біріктіру және оларды мемлекет тарапынан да, жеке капитал тарапынан да дамытуға инвестициялау импортты алмастыратын өнім өндірісінің өсуін және Қазақстан аумағында фармацевтикалық зауыттар салуға шетелдік компанияларды тартуды қамтамасыз етеді.

Бірыңғай дистрибьютор деңгейінде медициналық техниканы сатып алуды орталықтандыру

Қазақстан Республикасының Президенті Қ-Ж. Тоқаевтың 2022 жылғы 8 ақпандағы Қазақстан Республикасы Үкіметінің кеңейтілген отырысында берген тапсырмасына сәйкес қазіргі уақытта ҚР Денсаулық сақтау министрлігінің «СҚ-Фармация» ЖШС-мен бірлесіп Бірыңғай дистрибьютор базасында медициналық техниканы сатып алуды орталықтандыру бойынша белсенді жұмысы жүргізілуде.

«СҚ-Фармация» ЖШС-нің базасында медициналық техниканы орталықтандырылған сатып алуды екі кезеңде жүзеге асыру жоспарлануда.

I-кезең – 2022 жыл – медициналық техниканы сатып алуды орталықтандыру (пилоттық жоба);

II-кезең – 2023 жылдан бастап-оқшаулау/келісімшарттық өндіріс, медициналық техниканың өмірлік келісімшарттар циклінің талаптарында ұзақ мерзімді шарттар жасасу.

I-кезең бойынша мынадай іс-шаралар өткізілді:

- БФАЖ порталында модуль әзірленді (тапсырыс берушілер құны 20 000 000 (жиырма) миллион теңгеден асатын медициналық техниканы орталықтандырылған сатып алуға өтінімдер береді. Мерзім 2022 жылғы 30 сәуірге дейін – орындалды.

- 2022 жылғы 9 наурызда «СҚ-Фармация» ЖШС мен «Электрондық қаржы орталығы» АҚ (бұдан әрі – «ЭҚО» АҚ) арасында Өзара түсіністік және ынтымақтастық туралы меморандумға қол қойылды, сатып алу веб-порталының медициналық техниканы сатып алу модулін пысықтау және оны БФАЖ ақпараттық жүйесімен интеграциялау жүргізілді. Бұл жұмыс 2022 жылдың 10 маусымында аяқталды.

II-кезеңде сатып алуды орталықтандырудың медициналық техникамен жарақтандырудың Республикалық бағдарламасы әзірленетін болады.



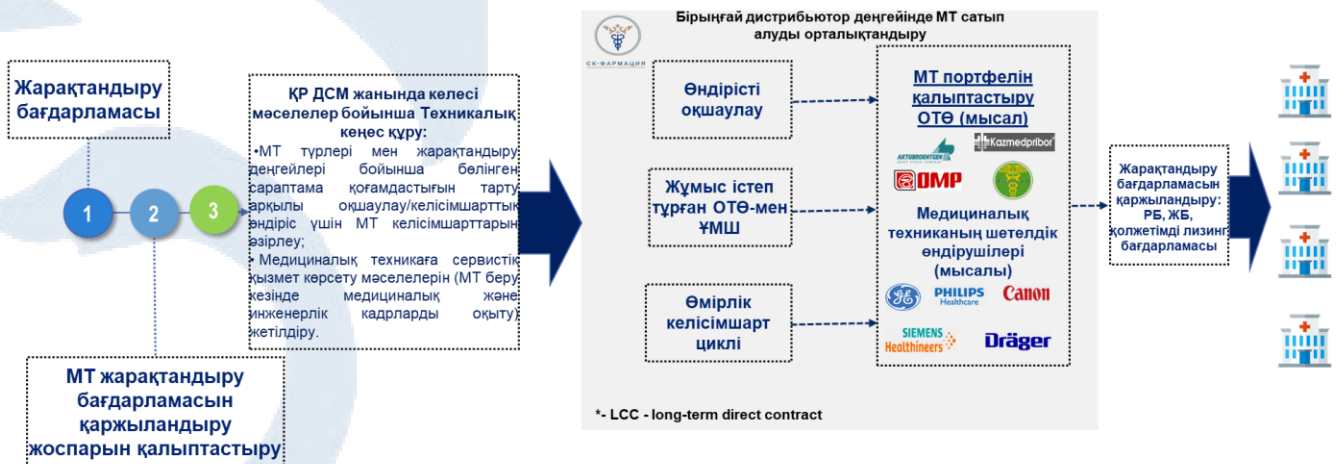
СК-ФАРМАЦИЯ

НЕГІЗГІ ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕЛЕРІ

II-кезеңде сатып алуды орталықтандырудың медициналық техникамен жарақтандырудың Республикалық бағдарламасы әзірленетін болады.

Бұл ретте жарақтандыру бағдарламасы мыналарды ескере отырып:

- 1) ҚР өңірлерінде пациенттердің сапалы жарақтандыруға тең қолжетімділігі;
- 2) жарақтандыру стандарттарына негізделуі;
- 3) берілетін медициналық техниканы сервистік қолдауды жүзеге асыру, бөлме-жайларды, медициналық және техникалық кадрларды даярлау мүмкіндігі ескеріліп қалыптастырылады.



- 1 Жарақтандыру бағдарламасын 5 жылға әзірлеу (жарақтандыру стандарттарын қайта қарау және қажеттілікті талдау)
- 2 Қаржыландыру жоспарын әзірлеу (облыстық және республикалық комиссияға шығару)
- 3 ҚР ДСМ жанында Техникалық кеңес құру (ҚР ДСМ ведомстволық бағынысты денсаулық сақтау ұйымдарын, ҚР ДСМ аккредиттелген бейінді қауымдастықтарды тарта отырып)

Бұдан басқа, осы бағдарламаларды дайындағаннан кейін жарақтандыру деңгейіне сәйкес әрбір нозология бойынша медициналық техникаға үлгі талаптары әзірленетін болады, бұл артық нақтылауды, артық және жанама талаптарды болдырмауды қамтамасыз етеді.

Ірі әлемдік медициналық техника өндірушілерімен оқшаулау/келісімшарттық өндіріс мәселелерін пысықтау белсенді жүргізілуде.



Өндірісті оқшаулауға Canon, Philips, General Electric және басқалары қызығушылық танытты.

Осылайша, медициналық техниканы орталықтандырылған сатып алудың оң әсері:

1. Бюджет қаражатын үнемдеу (сатып алуды шоғырландыру, бір қатардың салыстырмалы модельдері арасында сатып алынатын медициналық техниканың параметрлерін біріздендіру есебінен);



СК-ФАРМАЦИЯ

«СК-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың
бірінші жартыжылдығының қорытындысы
бойынша есебі

57-ден 32
парағы

НЕГІЗГІ ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕЛЕРІ

2. Медициналық техниканы сатып алу кезінде сыбайлас жемқорлық құқық бұзушылықтарға ықпал ететін жағдайларды жою (ойыншылар арасындағы нақты бәсекелестік есебінен);

3. Сервистік қызмет көрсетуді жетілдіру (келісімшарттарға, оның ішінде медициналық ұйымдардың техникалық персоналын оқыту бойынша тиісті талаптарды енгізу есебінен);

4. Медициналық қызмет көрсету сапасын арттыру (медициналық техниканы жеткізу кезінде медициналық персоналды дәйекті оқыту, сондай-ақ өндірушілердің тиісті оқыту орталықтарында оқыту есебінен);

5. Жаңа өндірістерді ашу (Қазақстанда МТ өндірісін кезең-кезеңімен оқшаулау есебінен).

ОПЕРАЦИЯЛЫҚ ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕЛЕРІ

Қаржылық қызметтің нәтижелері

Серіктестіктің 2022 жылдың бірінші жартыжылдығындағы жалпы табыс көрсеткіші 180,4 млрд. теңгені құрады, оның ішінде:

- ДЗ мен МБ өткізуден түскен табыс 176,4 млрд. теңгені құрады, 2021 жылдың ұқсас кезеңімен салыстырғанда – 183,9 млрд. теңге, 4%-ға төмендеу байқалады.

- қаржылық табыс - 1,0 млрд. теңге, өткен жылмен салыстырғанда (1,1 млрд. теңге) 9%-ға төмендеді.

- басқа кірістер - 3,1 млрд. теңге, 2021 жылдың ұқсас кезеңімен салыстырғанда – 14,9 млрд. теңге, 4,8 есе азайды.

Екінші деңгейдегі банктердегі депозиттік шоттарда орналастырылатын уақытша бос ақша қаражатының көлемінің азаюы және табыстың ішкі мөлшерлемесінің құрамындағы ұлттық және шетел валютасының арақатынасының өзгеруі қаржылық табыстың азаюының себептері болып табылады.

Басқа кірістердің азаюы «Самұрық Қазына» ҰӘҚ қаражаты есебінен Hayat-Vax (өндірушісі Sinopharm) вакцинасын өткізуді 2021 жылғы басқа кірістердің құрамына енгізумен байланысты.

Кірістердің азаюымен Серіктестіктің жалпы шығыстарының 2021 жылғы 204,9 млрд. теңгеден 2022 жылы 176,1 млрд. теңгеге дейін төмендеуі байқалады. 2021 жылғы көрсеткішпен салыстырғанда төмендеу 14%-ды құрады.

2022 жылдың бірінші жартыжылдығында шығындардың мақсаты бойынша бөліністегі Серіктестіктің жалпы шығыстарының сомасы:

- сатылған өнімнің өзіндік құны 168,9 млрд. теңгені құрады. МӘМС енгізу және коронавирус инфекциясын тарату шеңберінде ДЗ, МБ сатып алу көлемін азайту есебінен өнімнің өзіндік құнын 2021 жылдың ұқсас кезеңімен салыстырғанда – 187,6 млрд. теңге, 11%-ға төмендеді;

- 2022 жылдың бірінші жартыжылдығындағы жалпы әкімшілік шығыстар 751,0 млн. теңгені құрады, 2021 жылдың ұқсас кезеңімен салыстырғанда – 526,5 млн. теңге, 42,6% ға ұлғайды;

- 2022 жылдың бірінші жартыжылдығында өткізу бойынша шығыстар 2,7 млрд. теңгені құрады, 2021 жылдың ұқсас кезеңімен салыстырғанда – 3,2 млрд. теңге 16%-ға төмендеді;

– негізгі қызмет түрінің өзге де шығындары (тасымалдау, бағамдық айырма) 3,7 млрд. теңгені құрады, бұл «Самұрық Қазына» ҰӘҚ қаражаты есебінен 2021 жылғы өзге шығындарға Hayat-Vax (өндірушісі Sinopharm) вакцинасының өзіндік құнын енгізуге байланысты шығыстардың 2021 жылдың ұқсас кезеңімен салыстырғанда – 13,6 млрд. теңгеге 3,7 есеге төмендегенін көрсетеді.

30.06.2022 ж. жағдай бойынша дебиторлық берешек сомасы 52,6 млрд. теңгені құрады, оның ішінде медициналық ұйымдардың берешегі 22,5 млрд. теңгені құрады, бұл өткен жылдың ұқсас кезеңімен салыстырғанда 32,2%-ға артық. Дебиторлық берешектің бұл өсуі «ӘлМСҚ» КеАҚ-ның 2022 жылғы қаңтар-мамыр кезеңіндегі ДЗ мен МБ көлемі



СК-ФАРМАЦИЯ

ОПЕРАЦИЯЛЫҚ ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕЛЕРІ

үшін фармацевтикалық көрсетілетін қызметтердің құны туралы деректердің жиынтық тізілімдері үшін төлем жасамауына байланысты.

Ақша ағындарын басқару

Серіктестік уақытша бос ақшаны басқаруды «Шаруашылық жүргізу құқығындағы мемлекеттік кәсіпорындар мен акцияларының (үлестерінің) бақылау пакеті мемлекетке тиесілі ұйымдардың қаржылық қызметтерді сатып алуының кейбір мәселелері туралы» Қазақстан Республикасы Үкіметінің 2004 жылғы 14 қыркүйектегі № 960 қаулысына, Серіктестіктің Бақылау кеңесі бекіткен ТІМ басқару қағидаларына сәйкес жүзеге асырады. Уақытша бос ақшаны басқарудың мақсаты табыс деңгейі қабылданатын тәуекел деңгейіне сәйкес келген кезде уақытша бос ақшаның сақталуын қамтамасыз ету, Серіктестіктің қажетті өтімділік коэффициентін ұстап тұру үшін оларды ішкі қаржы нарығындағы қаржы құралдарына орналастыру болып табылады.

ЕДБ шоттары бойынша сыйақы динамикасы, млн. теңге

Көрсеткіштер/Кезеңдер	2015 ж	2016 ж	2017 ж	2018ж	2019ж	2020ж	2021ж	2021ж 1 жж	2022ж 1 жж
Сыйақылар бойынша кірістер	728	4 779	2 439	1 229	793	2 373	1 752	1 120	1 042
ТІМ орташа жылдық қалдығы	16 122	33 886	32 612	18 431	11 925	29 142	22 486	26 708	19 405
Сыйақы бойынша орташа жылдық мөлшерлеме	4,52%	14,10%	7,48%	6,67%	6,65%	8,14%	7,80%	4,20%	5,37%

Алдын ала деректер бойынша 2022 жылдың 1 жартыжылдығында сыйақы түріндегі кіріс 1 042,0 млн. теңгені құрады, өткен жылдың ұқсас кезеңінде 1 120,0 млн.теңге, 7%-ға төмендеді. Қаржылық кірістің төмендеуінің себебі ЕДБ депозиттік шоттарына салынатын уақытша бос ақша қаражатының көлемінің төмендеуі болып табылады.

Табыстың ішкі мөлшерлемесінің орташа жылдық қалдығы (млн. теңге)

Кезең	2021 жылғы 1 жартыжылдық	2022 жылғы 1 жартыжылдық
1 қаңтар	15 011	13 606
1 ақпан	34 103	38 158
1 наурыз	40 789	28 088
1 сәуір	30 740	30 483
1 мамыр	37 606	15 781
1 маусым	21 733	8 096
1 шілде	6 972	1 624
Орташа мән.	26 708	19 405
Сыйақылар бойынша кіріс	1 120	1 042

Мысалы, 2022 жылдың 1 жартыжылдығында ТІМ орташа қалдығы 19 405 млн. теңгені құрады, өткен жылдың ұқсас кезеңінде 26 708 млн. теңге немесе 27,34%-ға төмендеді.



СК-ФАРМАЦИЯ

ОПЕРАЦИЯЛЫҚ ҚЫЗМЕТ НӘТИЖЕЛЕРІ

ТІМ-нің орташа жылдық қалдығының төмендеуі, жазылған рецептілердің қаржыландыру санаттарына сәйкес келмеуі себебінен «ӘлМСҚ» КеАҚ-ның 2022 жылдың қаңтар айынан бастап төленуге тиіс фармацевтикалық көрсетілетін қызметтердің жиынтық тізілімін қабылдамауына байланысты. ҚР Денсаулық сақтау министрінің 2022.04.06 № ҚР ДСМ -33 бұйрығымен 2022 жылдың қаңтар айынан бастап қолданысқа енгізілетін күні бар ересектер, зейнетақы төлемдерін алушылар және балалар бойынша ТМККК-дан МӘМС-ке көшіру бөлігінде өзгерістер енгізілді. Қазіргі уақытта «РЭДСО» РМК рецептілерді ДҚАЖ-ға автоматты түрде көшіруді жүргізуде.

2022 жылдың 1 жартыжылдығында ӘлМСҚ-дан ТМККК және МӘМС бойынша шарттар сомасынан 42 227,6 млн. теңге мөлшерінде аванстың 30%-ы ғана түсті немесе өткен жылдың ұқсас кезеңімен салыстырғанда 40,8%-ға төмен (2021 жылдың 1 жж. – 71 410,6 млн. теңге).

Төлем қабілеттілігі коэффициенті ұйымның ақшалай қаражатпен төлеуін тек ақша қаражатының түсуі немесе жылдың басындағы қалдық және талданатын кезеңдегі ақша қаражатының түсуі есебінен қамтамасыз ету мүмкіндігін бағалауға мүмкіндік береді.

Кезең	Ақшаның оң ағыны	Ақшаның жағымсыз ағыны	Ктқ1 = АОА/АЖА
2017 год	142 626 822 716,55	131 855 491 278,33	1,08
2018 год	166 787 219 062,99	178 997 616 861,42	0,93
2019 год	197 149 160 066,07	181 370 453 811,16	1,09
2020 год	261 769 122 773,82	260 474 384 829,51	1,00
2021 год	444 027 455 944,84	436 072 142 463,75	1,02
оның ішінде 2021 жылдың 1 жартыжылдығы	191 941 411 495,67	195 193 367 475,88	0,98
2022 жылдың 1 жартыжылдығы	163 940 214 352,17	170 575 578 197,70	0,96

2022 жылдың бірінші жартыжылдығында төлем қабілеттілігі коэффициенті 0,96 құрады (ДЗ мен МБ өткізуден түскен ақшаның оң және жағымсыз ағындарының арақатынасы), бұл нормативтік көрсеткіштен төмен және Серіктестіктің ақша қаражаттарының түсімдері есебінен өзінің ағымдағы төлемдерін жасау алмауын және жыл басында жинақталған ақша қаражатының қалдығы есебінен туындаған тапшылықты жабу қажеттілігін мынадай себептер бойынша көрсетті: ӘлМСҚ-дан 2021 жылғы желтоқсан, 2022 жылғы 5 ай үшін төлемнің болмауы; Үкімет резервтерінен көрсетілген ізгілікті көмек үшін өтемнің болмауы, ДЗ төмендетілмейтін қорын сатып алуы.

Үкіметтің 2021 жылғы 24 желтоқсандағы №930 қаулысына сәйкес 2022 жылғы ақпанда Ауғанстанға 1,8 млрд.теңге сомасына 721,2 мың бірліктегі дәрілік заттар мөлшерінде ізгілікті көмек көрсетілді. Сондай-ақ, Үкіметтің 2022 жылғы 10 наурыздағы №115 қаулысына сәйкес Украинаға 294,46 млн. теңге мөлшерінде ресми ізгілікті көмек көрсетілді. Үкіметтің өтеуге арналған резерві осы уақытқа дейін алынған жоқ.



СК-ФАРМАЦИЯ

ТҰРАҚТЫ ДАМУ САЯСАТЫ

Серіктестіктің тұрақты дамуы – бұл Серіктестік өз қызметін жүзеге асыру кезінде басшылыққа алатын принциптер мен міндеттемелердің жиынтығы:

- 1) мүдделі тараптармен өзара қарым-қатынастарды басқару;
- 2) бағалау және экономикалық, әлеуметтік және экологиялық салаларға әсерді басқару.

Экономикалық сала



- Жалғыз қатысушының мүдделерін қамтамасыз ету;
- Қазақстан Республикасының фармацевтика саласының орнықтылығы мен бәсекеге қабілеттілігін арттыру;
- Дәрілік заттарды мемлекеттік сатып алуды шоғырландыру арқылы фармацевтика өнеркәсібін дамыту;
- Бюджет қаражатын үнемдеу.

Әлеуметтік сала



- Қазақстан Республикасы халқының тең, уақтылы және үздіксіз дәрілік қамтамасыз етілуін қамтамасыз ету;
- Еңбек қауіпсіздігін және қызметкерлердің денсаулығын сақтауды қамтамасыз ету;
- Әділ сыйақы;
- Персоналды жеке дамыту.

Экологиялық сала



- Табиғи жүйелерге әсерді азайту: шығыс материалдарын қысқарту, мысалы, электрондық құжат айналымына көшу есебінен қағаз құжат айналымын қысқарту;
- Бірыңғай дистрибьютор ДЗ мен МБ өндіруді және жеткізуді тиісті экологиялық бақылауды қамтамасыз ететін GMP/GDP халықаралық стандарты бар өндірушілер мен өнім берушілерден ғана ДЗ мен МБ сатып алуды жүзеге асырады.

Мүдделі тараптармен өзара іс-қимыл

Мүдделі тараптармен өзара іс-қимыл Серіктестіктің орнықты дамуының ажырамас бөлігі болып табылады және ағымдағы операциялық қызмет шеңберінде күнделікті практика болып табылады және заңнамаға сәйкес жүзеге асырылады.

Біздің басымдылығымыз – еститін денсаулық сақтау жүйесі және пациентке бағытталған тәсіл.



СК-ФАРМАЦИЯ

ТҰРАҚТЫ ДАМУ САЯСАТЫ

ТМККК шеңберінде және МӘМС жүйесінде халықты дәрілік заттармен қамтамасыз ету тетіктері туралы халықтың хабардар болу деңгейін арттыру, ҚР фармацевтика саласының орнықтылығы мен бәсекеге қабілеттілігін арттыру, дәрілік заттарды мемлекеттік сатып алуды шоғырландыру арқылы фармацевтика өнеркәсібін дамыту, сондай-ақ «СҚ-Фармация» ЖШС оң имиджін қалыптастыру және қолдау мақсатты аудиторияны зерделеу, ақпараттық кампаниялар жүргізу, қоғамдық пікірді қалыптастыру, процестердің ашықтығы мен айқындығы арқылы түсіндіру жұмыстарын жүргізеді.

«СҚ-Фармация» ЖШС-нің қызметі туралы халықты ақпараттандырудың барлық қолданыстағы арналары толық көлемде пайдаланылады және өзекті және шынайы ақпаратты алып жүреді. Бұл ресми веб-сайт, әлеуметтік медиа парақтары, Төрағаның блогы және әлеуметтік медиа парақтары, онда сіз онлайн режимінде байланысып, кері байланыс ала аласыз. Айта кету керек, корпоративтік сайтты жаңартып, әлеуметтік желілердегі ресми беттердің форматтарын жаңартқаннан кейін сайт пен әлеуметтік беттерге кіру көбейді, бұл өз кезегінде Бірыңғай дистрибьютор қызметінің ашықтығы мен айқындығын арттырды.

Сондай-ақ, «СҚ-Фармация» ЖШС-нде ТМККК шеңберінде және МӘМС жүйесінде қалалық және ұялы телефондар үшін қолжетімді **1439** қысқа нөмірі бойынша дәрі-дәрмекпен қамтамасыз ету мәселелері бойынша Байланыс орталығы жұмыс істейді.

Бірыңғай дистрибьютордың Байланыс орталығының маңызды функцияларының бірі халықпен кері байланыс және пациенттердің Бірыңғай дистрибьютор сатып алатын тегін дәрілік заттар мен медициналық бұйымдарды алуын бақылау болып табылады. ДЗ мен МБ туралы ақпарат «нақты уақыт» режимінде беріледі және барынша сенімді болып табылады.

2022 жылдың бірінші жартыжылдығында БД БО халықтан **18 282 қоңырау қабылданды**. Оның ішінде дәрі-дәрмекпен қамтамасыз ету мәселелері бойынша **клиент карточкасын тіркей отырып**, шағымдар мен өтініштер – 18 030. Пациенттерден қабылданған қоңыраулардың жалпы саны ДЗ/МБ бойынша тіркелген өтініштер санынан едәуір аз, өйткені БО тіркелген пациенттердің 25%-ға жуығы 2 немесе одан көп нозологиялар бойынша диспансерлік есепте тұрады.

3100 өтініш – бұл құпия болып табылмайтын құзірет шегінде Бірыңғай дистрибьютордың қызметі бойынша ақпараттық сипаттағы қоңыраулар, оның ішінде eGov.kz пайдаланушылардан 793 қоңырау түсті. БД БО халыққа рецепт бойынша (жазылған, қамтамасыз етілген) консультация және тіркеу жүргізеді. eGov.kz пайдаланушылардан қоңыраулардың жалпы санынан (793) 625 пациент ДЗ мен МБ алу фактісін растаған жоқ. Айта кету керек, 2022 жылдың 1-тоқсанымен салыстырғанда 2-тоқсанда пайдаланушылардан қоңыраулар саны айтарлықтай төмендеді: 1-тоқсанда 647 қоңырау, ал 2-тоқсанда 146 қоңырау болды, 1-тоқсанда 529 пациент, ал 2-тоқсанда 96 пациент ДЗ мен МБ алғанын растаған жоқ.

Ең көп өтініштер мынадай аурулары бар науқастардан болды:

1. Қант диабеті – 4393;
2. Артериялық гипертензия – 3067;
3. Жүректің ишемиялық ауруы – 1233;



СК-ФАРМАЦИЯ

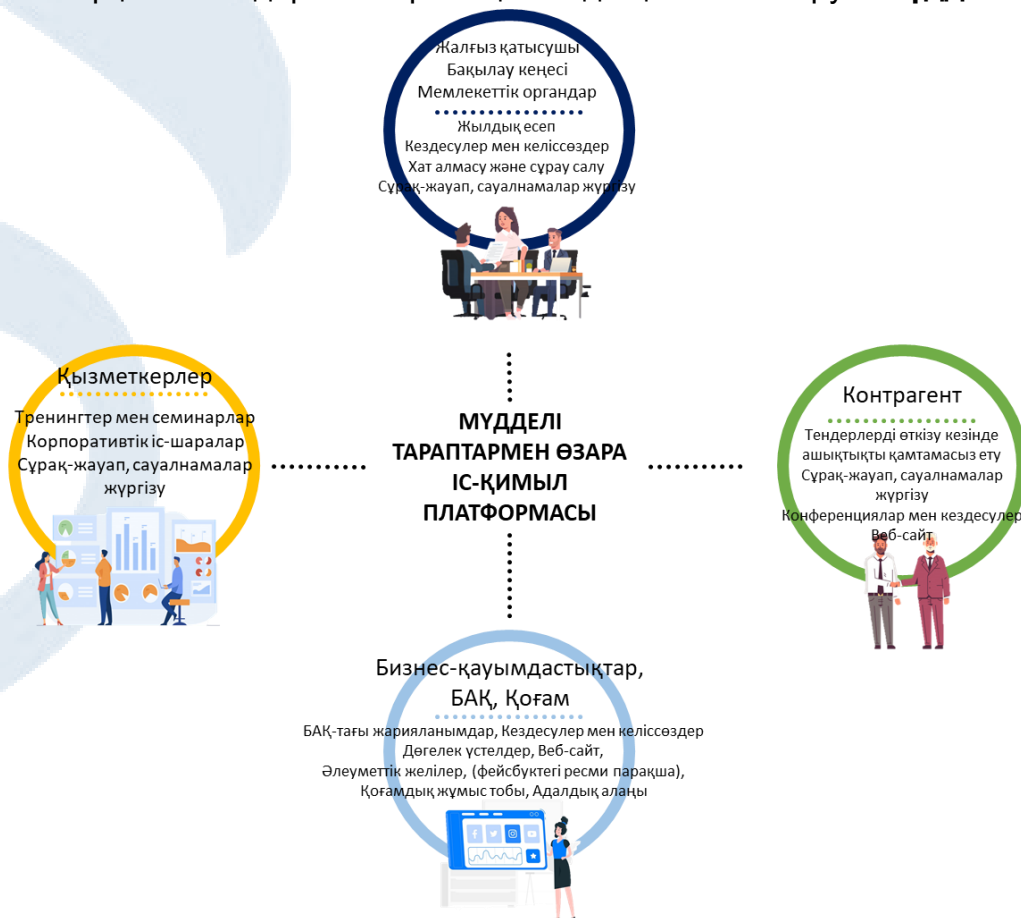
ТҰРАҚТЫ ДАМУ САЯСАТЫ

4. Эпилепсия – 1131;

5. Өкпенің созылмалы обструктивті ауруы – 917.

Есепті кезеңде **5 029 респондент** БО операторларының жұмысын 5 балдық шкала бойынша **4,78 балға** бағалады.

Бірыңғай дистрибьютор жұртшылықпен, оның ішінде ресми веб-сайт, әлеуметтік желілердегі парақтар, байланыс орталығы (1439 тегін қысқа нөмірі бойынша) және Төрағаның блогы арқылы сындарлы өзара іс-қимылды қалыптастыруға **мүдделі**.



Жұртшылықпен өзара іс-қимылды жақсарту мақсатында қоғамдық жұмыс тобы құрылды, онда дәрі-дәрмекпен қамтамасыз етудің неғұрлым өзекті мәселелері ашық талқыланды. Көтерілген барлық сұрақтар «Проблемалық сұрақтар кітабына» енгізілді. Онда 44 жүйелі сұрақтар пысықталды.

Қоғамдық жұмыс тобының құрамына азаматтық қоғамның және бизнес-қауымдастықтың өкілдері, депутаттар мен салалық сарапшылар кіреді, дәрі-дәрмекпен қамтамасыз етудің қоғамдық маңызы бар мәселелері бойынша азаматтық қоғаммен өзара іс-қимылды жақсарту мақсатында құрылған. Бүгінгі күні жұмыс тобының алаңында 7 отырыс және ҚР Денсаулық сақтау министрімен кездесу өткізілді. Жұмыс тобының әрбір отырысы Facebookтің ресми парақшасында онлайн режимінде көрсетіледі.

Сонымен қатар, аурулардың әртүрлі топтары бойынша пациенттік ұйымдармен кездесу өткізілді. Кездесу шеңберінде айтылған барлық ұсыныстар мен өтініштер «Мәселелер тізіліміне» енгізілді.



СК-ФАРМАЦИЯ

ТҰРАҚТЫ ДАМУ САЯСАТЫ

Сондай-ақ, дәрігерлік қауымдастықтармен жоспарлау мен дәрі-дәрмекпен қамтамасыз етудің өзекті мәселелері бойынша кездесулер өткізілді.

БАҚ-тан және жұртшылықтан келіп түскен барлық сауалдар **«алтын уақыт» қағидаты бойынша пысықталады**, бұл жедел өзара іс-қимыл жасауға және теріс ақпаратты жоққа шығаруға мүмкіндік береді.

СК-Фармация өз жұмысында азаматтық қоғам мен БАҚ үшін ашықтық қағидатын ұстануға ниетті.

Бірыңғай дистрибьютор барлық мүдделі тараптардың жалпы мәселелерді шешуге белсенді қатысуы 21 ғасырда табысты дамудың негізгі шарты екеніне сенімді.

Тәуекелдерді басқару және ішкі бақылау

Тәуекелдерді басқару және ішкі бақылау жүйесі Серіктестіктің стратегиялық және операциялық мақсаттарына қол жеткізуге жеткілікті сенімділікті қамтамасыз ету үшін стратегиялық және жедел басқаруда қолданылады.

Тәуекелдерді басқару және ішкі бақылау жүйесінің міндеттері:



Серіктестіктің тұрақты табысына компанияны тиімді басқару және Серіктестік қызметімен байланысты тәуекелдер, ұйым жұмыс істейтін ортаны түсіну, персоналды тұрақты оқыту және инновацияларды енгізу арқылы қол жеткізіледі.

Серіктестіктің тәуекелдерді басқару шеңберінде Серіктестік Басқармасының шешімімен бекітілген Тәуекелдерді басқару жөніндегі қағидаларда тәуекелдерді басқару рәсімдері әзірленді және енгізілді.

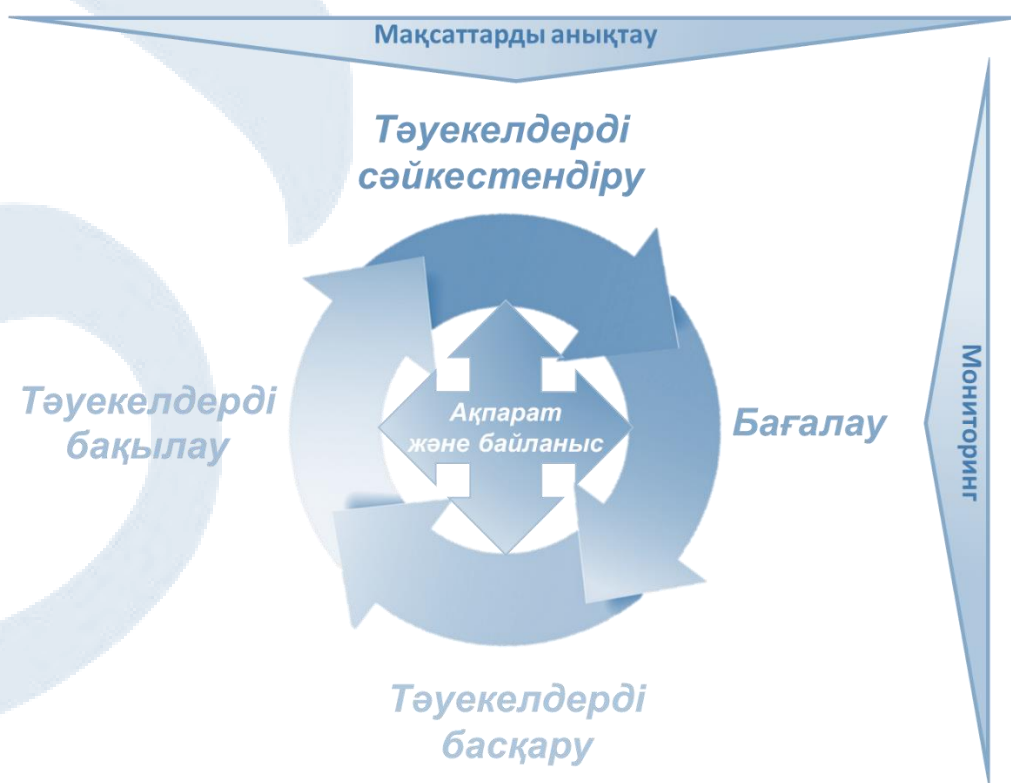


СК-ФАРМАЦИЯ

ТҰРАҚТЫ ДАМУ САЯСАТЫ

Тәуекелдерді басқару және ішкі бақылау жүйесі барлық елеулі тәуекелдерді сәйкестендіруге, бағалауға және мониторингтеуге, сондай-ақ Серіктестіктің қызметі мен беделіне теріс әсер етуі мүмкін тәуекелдер деңгейін төмендету жөнінде шаралар қабылдауға бағытталған.

Тәуекелдерді басқару процесінің моделі төменде келтірілген.



Тәуекелдерді басқару процесінің схемасы

*(Бақылау кеңесінің 2018 жылғы 25 мамырдағы шешімімен бекітілген Серіктестіктің
Тәуекелдерді басқару саясатынан, №64 хаттама)*

Өз қызметін жүзеге асыру барысында Серіктестік жоспарланған көрсеткіштер мен мақсаттарға қол жеткізуге, қабылданған шешімдердің тиімділігіне және тұтастай алғанда қызметтің нәтижелілігіне қандай да бір дәрежеде әсер ететін түрлі тәуекелдерге тап болады.

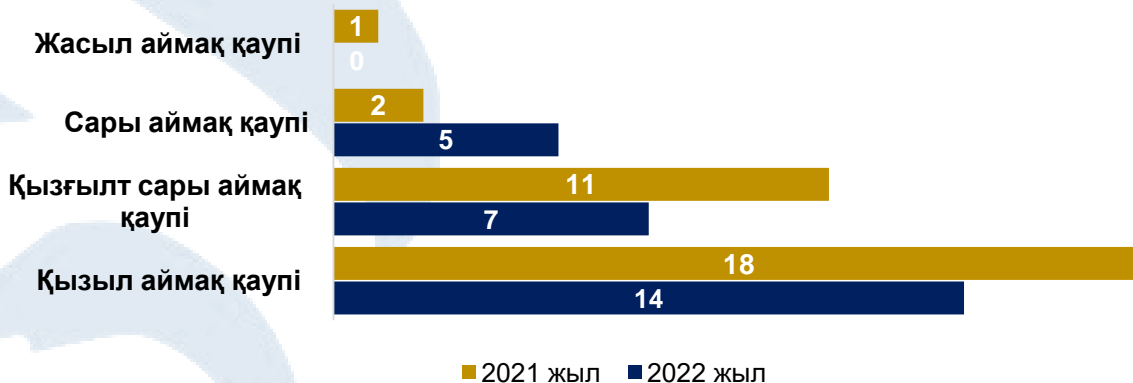
Серіктестікте тәуекелдерді басқару процесі Серіктестіктің 2021 жылғы 23 сәуірдегі Бақылау кеңесі бекіткен (№ 3 хаттама) Тәуекелдерді басқару саясатына сәйкес жүргізіледі. Бұл Тәуекелдерді басқару саясаты тәуекелдерді басқару құрылымын, тәуекелдерді басқару процесінің негізгі компоненттерін анықтайды, Серіктестікте тәуекелдерді басқару процесін жүзеге асыруда жүйелі және дәйекті тәсілді қамтамасыз етеді.



СК-ФАРМАЦИЯ

ТҰРАҚТЫ ДАМУ САЯСАТЫ

2022 жылы Серіктестік қысқа мерзімді тәуекелдерді ғана қарастырған жоқ. Серіктестіктің 2022 жылға арналған Тәуекелдер тізілімі 27 тәуекелден тұрады, Қазақстан Республикасы Бас мемлекеттік санитариялық дәрігерінің 2022 жылғы 25 наурыздағы №18 қаулысына сәйкес Пандемия қауіп-қатері 2022 жылға арналған Тәуекелдер тізілімінен алып тасталды, ал 2021 жылғы Тәуекелдер тізілімінде 31 тәуекел көзделеді, оның ішінде 4-еуі Пандемия қауіп-қатері.



Іске асыру ықтималдығының деңгейі және тәуекелдің әсер ету мөлшері қайта қаралды, тәуекелдерді іске асыруға әсер ететін ішкі және сыртқы факторлар қайта қаралды.

Осы тәуекелдерге егжей-тегжейлі мониторинг жасалынуы тиіс және Тәуекелдер иелері тарапынан ұсынылған ұсыныстар негізінде ішкі бақылау және тәуекелдерді басқару қызметі сыни тәуекелдерді басқару жөніндегі іс-шаралар жоспарын қалыптастырды. Серіктестік тоқсан сайын Серіктестіктің Бақылау кеңесіне тіркелген тәуекелдер туралы хабарлайды.

Ішкі бақылау

Ішкі бақылау үш негізгі бағыт бойынша қойылған міндеттерге қол жеткізу мақсатында ішкі бақылау жүйесіне қатысушылар жүзеге асыратын процесс ретінде айқындалады:

- операциялық қызмет;
- қаржылық есептілікті дайындау;
- нормативтік және заңнамалық талаптарды сақтау.

Серіктестіктің ішкі бақылау жүйесі корпоративтік басқару жүйесінің ажырамас бөлігі болып табылады, басқарудың барлық деңгейлерін, Серіктестіктің барлық ішкі процестері мен операцияларын қамтиды.

Серіктестіктің ішкі бақылау жүйесі шеңберіндегі қызметі Серіктестіктің 2020 жылғы 25 желтоқсандағы Бақылау кеңесі бекіткен Серіктестіктің ішкі бақылау жүйесі туралы Ережеге (№92 хаттама) сәйкес жүзеге асырылады. Ішкі бақылау шеңберінде 2022 жылғы 30 маусымда бекітілген тәуекелдер матрицасы (№5 хаттама) әзірленді, тәуекелдер матрицасының негізгі мақсаты Серіктестіктің бизнес-процестердің жоғарғы, екінші және



СК-ФАРМАЦИЯ

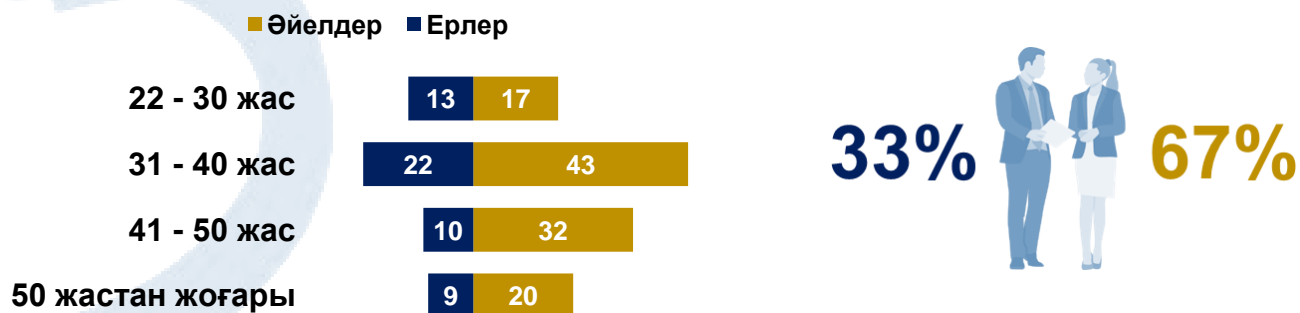
ТҰРАҚТЫ ДАМУ САЯСАТЫ

үшінші деңгейіндегі қызметіне әсер ететін тәуекелдердің арақатынасы болып табылады. Тәуекелдер мен бақылаулар матрицасы кемшіліктерді және жақсарту салаларын белгілей отырып, бақылау рәсімдерінің операциялық тиімділігін тексеруге мүмкіндік береді.

Персоналды басқару

Бірыңғай дистрибьютордың негізгі ресурсы жоғары білікті кадрлар болып табылады. Кадрлық ресурстарды дамыту тұрақты даму саясатының бөлігі болып табылады.

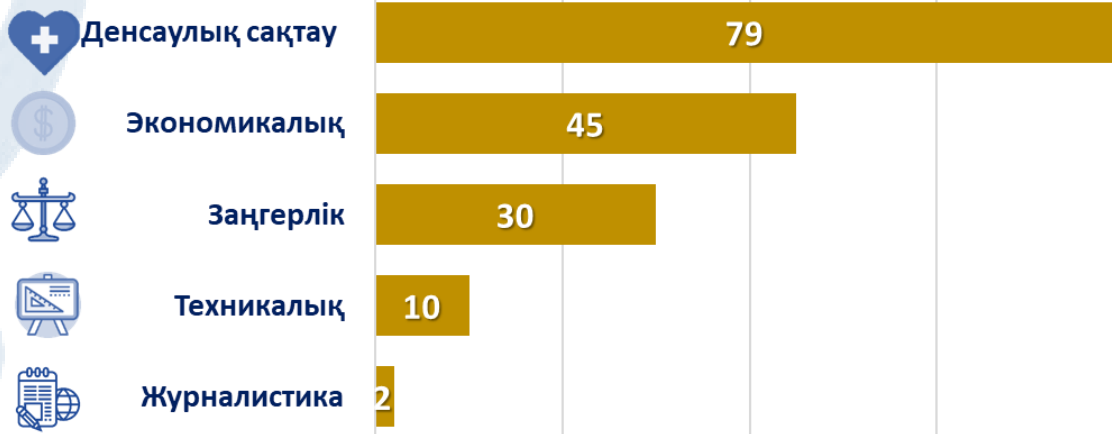
2022 жылғы 30 маусымдағы жағдай бойынша Серіктестік штатында 194 қызметкер бар, жылдық орташа тізімдік саны 154,06 қызметкерді құрады, қызметкерлер саны 79,4% құрайды. 2022 жылдың бірінші жартыжылдығында кадрлардың тұрақтамауы 7,1%-ды құрады.



Штаттың көп бөлігі жастар, қызметкерлердің шамамен 57%-ы 40 жасқа толмаған. Қызметкерлердің жалпы санының 67%-ын әйелдер құрайды.

Іс жүзінде 2022 жылғы 30 маусымда Серіктестікте 166 адам жұмыс істейді. Барлық қызметкерлердің жоғары білімі бар.

Қызметкерлердің білімі





СК-ФАРМАЦИЯ

ТҰРАҚТЫ ДАМУ САЯСАТЫ

2022 жылдың бірінші жартыжылдығында Серіктестіктің 11 қызметкерінің меритократия қағидаты бойынша лауазымы жоғарылады, оның ішінде екі қызметкер құрылымдық бөлімшелердің басшыларына дейін жоғарылады.

2022 жылға Серіктестік қызметкерлері үшін «Тәуекелдерді басқару және корпоративтік шешімдердің сапасы», «ISO 31000:2018 және COSO ERM:2017 сәйкес компанияның қолданыстағы бизнес-процестеріне тәуекел-менеджментті ендіру», «Жобаларды басқару», «Операциялық менеджмент», «Қазақ тілі», «Сыбайлас жемқорлыққа қарсы комплаенс», «Power Query-ді тәжірибеде қолдану», «Power BI жұмысының негіздері. Power BI ортасында есептерді өңдеу», «Java SE 8 Programming/Java SE 8 Бағдарламалау», «Oracle Database: Program with PL/SQL/БД Oracle PS/SQL кеңейтілген мүмкіндіктері», «ХҚЕС-тағы жаңа: соңғы өзгерістер мен практикалық аспектілер», «Салық аудиті. ҚР Салық заңнамасындағы өзгерістер мен толықтырулар», «Тауарларға ілеспе жүкқұжаттар. ЭШФ. Виртуалды қойма», «Валюталық бақылау», «Мемлекеттік сатып алу туралы Заң және Қағидалар, 2022 жылға арналған өзгерістермен», «Қазақстан Республикасының Әкімшілік рәсімдік-процестік кодексі. ҚР Азаматтық процестік кодексіндегі өзекті өзгерістерге шолу», «Корпоративтік құқық және корпоративтік басқару», «Шарттық құқық», «Windows Server 2016-да түпнұсқалығын тексеру», «Microsoft Skype for Business 2015/2019 негізгі шешімдері» тақырыптарына жеке және корпоративтік оқыту жоспарланған.

Оның ішінде «Ағылшын тілі» тақырыбында оқыту қаңтар айынан бастап ағымдағы жылдың соңына дейін өтеді. Қалған оқу 2022 жылдың екінші жартыжылдығында өтеді.

«СК-Фармация» ЖШС Стратегиясын іске асырудың 2019-2023 жылдарға арналған Жол картасына сәйкес Серіктестік қызметкерлерінің жалпы санының кемінде 30%-ын қамтыған кезде «Қызметкерлерді тестілеуді бағалау» іс-шарасы жоспарланған.

Қызметкерлерді тестілеу екінші жартыжылдыққа жоспарланған.

Сонымен қатар, персоналды ынталандыру жүйесі материалдық және материалдық емес компоненттерді қарастырады.

Материалдық:

- Серіктестіктің басқармалары мен қызметтері үшін тиімділіктің негізгі көрсеткіштері әзірленді және бекітілді, оларды орындау бойынша тоқсан қорытындысы бойынша қызметкерлерге сыйлықақы беру жүзеге асырылды, тиімділіктің орташа негізгі көрсеткіші 99,5%-ды құрады;

- Наурыз Мейрамы мен Медицина қызметкері күнінің кәсіби мерекесіне орай мерекелік күндерге қызметкерлерге сыйлықақы берілді;

- қызметкерлерге некеге тұруға немесе бала тууға байланысты материалдық көмек беру жүзеге асырылады.

Материалдық емес:

- ведомстволық наградалармен марапатталды:
 - «Денсаулық сақтау ісінің үздігі» төсбелгілерімен - 2 қызметкер;
 - ҚР Министрінің құрмет грамоталарымен - 4 қызметкер;
 - ҚР Министрінің алғыс хатымен - 1 қызметкер.



СК-ФАРМАЦИЯ

ТҰРАҚТЫ ДАМУ САЯСАТЫ

- тұрақты негізде қызметкерлерді ішкі наградалармен марапаттау жүргізіледі, осылайша есепті кезеңде:
 - жұмыстағы жетістіктері үшін құрмет грамотасымен - 10 қызметкер;
 - Басқарма Төрағасының алғыс хаттарымен - 8 қызметкер.
- Корпоративтік мәдениет шеңберінде қызметкерлердің туған күнімен құттықтаулар корпоративтік пошта арқылы жіберіледі.

«СҚ-Фармация» ЖШС Жастар комитеті

«СҚ-Фармация» ЖШС Жастар комитеті Серіктестіктің тұрақты жұмыс істейтін кеңесші-консультативтік органы болып табылады. Жастар комитетінің қызметі оның мүшелерінің алқалылығы, жариялылығы, тәуелсіздігі мен теңдігі, қоғамдық пікірді есепке алу және қолдау қағидаттарына негізделеді.

Өз қызметін жүзеге асыра отырып, Жастар комитеті басшылықпен, құрылымдық бөлімшелермен, аумақтық органдардың жастар кеңестерімен, жастар және қоғамдық ұйымдармен және басқа да мемлекеттік органдардың кеңестерімен өзара іс-қимыл жасайды. Жастар комитеті жастармен жұмыс жөніндегі қызметті үйлестіру үшін құрылған.

Сыбайлас жемқорлыққа қарсы іс-қимыл

Қазақстан Республикасы Сыбайлас жемқорлыққа қарсы іс-қимыл агенттігінің 2020 жылғы тамызда өткізілген сыбайлас жемқорлық тәуекелдерін сыртқы талдау қорытындылары бойынша ұсынымдарын орындау шеңберінде СҚ-Фармация құрылымында Бақылау кеңесіне тікелей есеп беретін комплаенс-офицер лауазымы енгізілді.

Бірыңғай дистрибьютор сыбайлас жемқорлыққа қарсы іс-шаралар шеңберінде мынадай жұмыстар жүргізеді:

1. «СҚ-Фармация» ЖШС-нде сыбайлас жемқорлыққа қарсы іс-қимыл шараларын іске асыру.

Бірінші. Қаржылық бақылау шаралары.

«СҚ-Фармация» ЖШС лауазымды адамдары (басқарушы директорлар – Басқарма мүшелері, бас бухгалтер) жыл сайын салық заңнамасында белгіленген тәртіппен өз өкілеттіктерін орындау кезеңінде тұрғылықты жері бойынша мемлекеттік кіріс органына салық салу объектісі болып табылатын және Қазақстан Республикасының аумағында да, оның аумағынан тыс мүлкі мен кірістері туралы декларацияны табыс етеді.

Екінші. Мүдделер қақтығысының алдын алу және шешу.

Серіктестіктегі корпоративтік қақтығыстар мен мүдделер қақтығысын реттеу туралы Ережені Бақылау кеңесі 2020 жылғы 25 желтоқсанда бекітті (№92 хаттама).

Серіктестіктің лауазымды тұлғалары, қызметкерлері мүдделер қақтығысы туралы декларациялар ұсынды.



СК-ФАРМАЦИЯ

ТҰРАҚТЫ ДАМУ САЯСАТЫ

2022 жылдың 1-ші жартыжылдығында корпоративтік қақтығыстар мен мүдделер қақтығысы анықталған жоқ.

Үшінші. Сыбайлас жемқорлық құқық бұзушылықтар туралы хабарлама.

Серіктестікті құпия ақпараттандыру саясатын Бақылау кеңесі 2021 жылғы 23 сәуірде бекітті (№3 хаттама).

Ақпараттық парақшалар Серіктестіктің орталық аппаратының 4 қабатында орналастырылған, құпия ақпараттандыру бар қосымша беттер ресми интернет-ресурста орналасқан.

2022 жылдың 1-ші жартыжылдығында ешқандай хабарлама болған жоқ.

2. Құпия ақпараттандыру арналары арқылы келіп түскен өтініштерді қарау.

Серіктестіктің ресми интернет-ресурсындағы қосымша беттер арқылы, сондай-ақ senim@sk-pharmacy.kz электрондық пошта арқылы құпия ақпараттандыру арналары бойынша барлығы 3 хабарлама келіп түсті, оларға толық жауаптар берілді.

3. Контрагенттердің сенімділігін тексеру:

ДЗ мен МБ сатып алуды, сондай-ақ мемлекеттік сатып алуды өткізу кезінде контрагенттердің сенімділігіне тексеру жүргізілді.

Тәуекелдер анықталған жоқ.

4. Бос лауазымдарға орналасу үшін әңгімелесуге үміткерлерді тексеру.

Есепті кезеңде 8 лауазымға орналасуға 5 әңгімелесу өткізілді, барлығы 23 кандидатқа тексеру жүргізілді. Тәуекелдер анықталған жоқ.

5. Серіктестік қызметкерлерін оқытуды ұйымдастыру (сыбайлас жемқорлыққа қарсы, комплаенс және өзге де мәселелерді реттейтін нормативтік құжаттарды түсіндіру).

2022 жылғы 21 ақпанда сыбайлас жемқорлыққа қарсы мәдениетті қалыптастыру мақсатында «СҚ-Фармация» ЖШС қызметкерлерімен дәріс өткізілді.

2022 жылғы 11 наурызда Сыбайлас жемқорлыққа қарсы іс-қимыл агенттігінің (Сыбайлас жемқорлыққа қарсы қызмет) Астана қаласы бойынша департаменті Қазақстан Республикасының 2022-2026 жылдарға арналған сыбайлас жемқорлыққа қарсы саясат тұжырымдамасын түсіндіру бойынша «СҚ-Фармация» ЖШС қызметкерлерімен кездесу өткізді.



СК-ФАРМАЦИЯ

«СК-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың
бірінші жартыжылдығының қорытындысы
бойынша есебі

57-ден 46
парағы

КОРПОРАТИВТІК БАСҚАРУ ТУРАЛЫ ЕСЕП

Корпоративтік басқарудың негізгі қағидаттары мен құрылымы

«СК-Фармация» ЖШС корпоративтік басқаруды Серіктестік қызметінің тиімділігін арттыру, транспаренттілік пен есептілікті қамтамасыз ету, оның беделін нығайту құралы ретінде қарастырады.

Серіктестікте қолданыстағы корпоративтік басқару жүйесі Қазақстандық және халықаралық корпоративтік басқару тәжірибелерінің талаптары мен стандарттарын ескере отырып, үнемі жетілдіріліп отырады.

Серіктестіктің корпоративтік басқару жүйесі Серіктестіктің қызметін басқару мен бақылауды, сондай-ақ Жалғыз қатысушы, Бақылау кеңесі, Басқарма және мүдделі тараптар арасындағы өзара қарым-қатынас жүйесін қамтамасыз ететін үдерістердің жиынтығы болып табылады. Серіктестік органдарының құзыреттері нақты бөлінген және Серіктестіктің Жарғысында және басқа да ішкі құжаттарында бекітілген.

2018 жылдан бастап Серіктестік Жалғыз қатысушының шешімімен бекітілген Серіктестіктің корпоративтік басқарудың жаңа Кодексін енгізеді (Қазақстан Республикасы Денсаулық сақтау Вице-министрінің 2018.05.10 № 249 бұйрығы).

Серіктестіктің корпоративтік басқаруын ұйымдастыру және іске асыру Серіктестіктің Жарғысына және корпоративтік органдар – Жалғыз қатысушы, Бақылау кеңесі, Басқарма, Ревизиялық комиссиясы арасындағы қатынастарды реттейтін өзге де ішкі құжаттарға сәйкес жүзеге асырылады.

Өкілеттіктерді ажырату

Қызмет туралы ақпаратты
ашудың ашықтығы мен
объективтілігі

Корпоративтік қақтығыстар
мен мүдделер қақтығысын
реттеу

Тәуекелдерді басқару, ішкі
бақылау және аудит



Жалғыз қатысушының
құқықтары мен мүдделерін
қорғау

Серіктестікті, Бақылау
кеңесі және Басқарманы
тиімді басқару

Тұрақты даму

Корпоративтік басқарудың негізгі қағидаттары



СК-ФАРМАЦИЯ

«СҚ-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың
бірінші жартыжылдығының қорытындысы
бойынша есебі

57-ден 47
парағы

КОРПОРАТИВТІК БАСҚАРУ ТУРАЛЫ ЕСЕП

Серіктестіктің құрылымы және басқару органдары

- 1) Серіктестіктің жоғары органы – Жалғыз қатысушы;
- 2) Серіктестіктің алқалы бақылау органы – Бақылау кеңесі;
- 3) Серіктестіктің атқарушы органы – Басқарма;
- 4) бақылаушы орган – Ревизиялық комиссия.

«СҚ-Фармация» ЖШС Корпоративтік басқару кодексінің қағидаттары мен ережелерінің сақталуы туралы есеп «СҚ-Фармация» ЖШС Бақылау кеңесінің 2019 жылғы 24 желтоқсандағы шешімімен мақұлданған (№81 хаттама). Есепке сәйкес, Серіктестікті корпоративтік басқарудың барлық қағидаттары сақталады.

Жалғыз қатысушы

2013 жылы «Даму институттарын, қаржы ұйымдарын басқару жүйесін оңтайландыру және ұлттық экономиканы дамыту жөніндегі кейбір шаралар туралы» Қазақстан Республикасы Президентінің 2013 жылғы 22 мамырдағы № 571 Жарлығын іске асыру жөніндегі шаралар туралы» Қазақстан Республикасы Үкіметінің 2013 жылғы 25 мамырдағы № 516 қаулысына сәйкес «СҚ-Фармацияға» мемлекеттік қатысу үлесінің 100% иелену және пайдалану құқығы Қазақстан Республикасының Денсаулық сақтау министрлігіне берілді.

Серіктестіктің жарғылық капиталы Серіктестік қызметін қамтамасыз ету үшін құрылған және оның мөлшері 700 000 000 (жеті жүз миллион) теңгені құрайды.

Бақылау кеңесі

Бақылау кеңесі Серіктестікке стратегиялық басшылықты және Басқарма қызметіне бақылауды қамтамасыз ететін Жалғыз қатысушыға есеп беретін басқару органы болып табылады.

Бақылау кеңесі өз функцияларын Қазақстан Республикасының заңнамасына, Серіктестіктің Жарғысына, Серіктестіктің Корпоративтік басқару кодексіне, Қазақстан Республикасы Денсаулық сақтау министрлігінің шешімдеріне, Бақылау кеңесі туралы Ережеге және Серіктестіктің өзге де ішкі құжаттарына сәйкес жүзеге асырады.

Бұл ретте Бақылау кеңесі келесі мәселелерге ерекше назар аударады:

- 1) даму стратегиясын (бағыттары мен нәтижелері) айқындау;
- 2) даму стратегиясында және/немесе даму жоспарында белгіленетін ҚНҚ қою және мониторингтеу;
- 3) тәуекелдерді басқару және ішкі бақылау жүйесінің тиімді жұмыс істеуін ұйымдастыру және қадағалау;



СК-ФАРМАЦИЯ

«СҚ-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың
бірінші жартыжылдығының қорытындысы
бойынша есебі

57-ден 48
парағы

КОРПОРАТИВТІК БАСҚАРУ ТУРАЛЫ ЕСЕП

4) Бақылау кеңесінің құзыреті шеңберінде ірі инвестициялық жобаларды және басқа да түйінді стратегиялық жобаларды тиімді іске асыруды бекіту және мониторингтеу;

5) Басқарма Төрағасы мен мүшелерінің лауазымдық жалақысын (сыйлықақысын) айқындау және қызметін қадағалау;

6) корпоративтік басқару және этика.

Жұмыс істеп тұрған Бақылау кеңесінің құрамы 2022 жылғы 4 сәуірде Жалғыз қатысушының бұйрығымен сайланды.

«СҚ-Фармация» ЖШС Бақылау кеңесінің құрамында 5 мүше бар.

Бақылау кеңесінің Төрағасы, тәуелсіз директор:

1. Лавриненко Юрий Иванович – «KAZLOGISTICS» Қазақстан көлікшілер одағы Төрағасының Орынбасары;

Бақылау кеңесінің мүшелері, мемлекеттік қызметшілер:

1. Шоранов Марат Едігеұлы – Қазақстан Республикасының Денсаулық сақтау Бірінші вице-министрі;

2. Тәшенев Бақытбек Хакімұлы – Қазақстан Республикасы Қаржы министрлігі Мемлекеттік мүлік және жекешелендіру комитетінің төрағасы;

Бақылау кеңесінің мүшелері, тәуелсіз директорлар:

1. Баймағамбетов Дәурен Өрістемұлы – «IKapitalist ltd» ЖК Қаржы директоры және Комплайнс директор (АХҚО-да жұмыс істейтін инвестициялық және қарыз краудфандингтік платформа);

2. Таукелева Саида Жанәбілқызы – Қазақстан Республикасы бойынша «Қоғамдық бақылау» үйлестірушісі, «Мен алматылықпын» ҚБ еріктісі, Алматы қ.

Бұл ретте тәуелсіз директорларға сыйақылар көзделген (*Жалғыз қатысушы 2019 жылғы мамырда 1 (бір) тоқсан үшін 350 000 (үш жүз елу мың) теңгені құрайтын сыйақы мөлшерін бекітті*).



СК-ФАРМАЦИЯ

«СК-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың бірінші жартыжылдығының қорытындысы бойынша есебі

57-ден 49
парағы

КОРПОРАТИВТІК БАСҚАРУ ТУРАЛЫ ЕСЕП 2022 жылғы 30 маусымға Бақылау кеңесінің құрамы



**Лавриненко
Юрий Иванович**
Бақылау кеңесінің Төрағасы

Туылған күні:
24.11.1945

Жұмыс орны:
«KAZLOGISTICS» Қазақстан
көлікшілер одағы
Төрағасының Орынбасары

Білімі:
1968 – Ленинград теміржол көлігі
инженерлерінің институты,
мамандығы «Темір жолдарды
пайдалану»
1991 – КОКП ОК жанындағы
«Саясаттанушы» ҚҒА

Азаматтық:
Қазақстан Республикасы



**Шоранов
Марат Едігеұлы**
Бақылау кеңесінің мүшесі

Туылған күні:
24.08.1975

Жұмыс орны:
Қазақстан Республикасының
Денсаулық сақтау Бірінші
вице-министрі

Білімі:
1997 – Қазақ ұлттық медицина
университеті, мамандығы
«Емдеу ісі»;
2002 – Жарбусынов атындағы
Урологиялық ғылыми орталығы,
МҒК;
2011 – Эмори университеті-
Роллинс Қоғамдық денсаулық
сақтау мектебі (АҚШ), Қоғамдық
денсаулық сақтау магистры.

Азаматтық:
Қазақстан Республикасы



**Тәшенев
Бақытбек Хакімұлы**
Бақылау кеңесінің мүшесі

Туылған күні:
19.10.1977

Жұмыс орны:
ҚР ҚМ Мемлекеттік мүлік және
жекешелендіру комитетінің
төрағасы

Білімі:
1999 – Қазақ мемлекеттік сәулет-
құрылыс академиясы,
мамандығы «Инженер-
экономист»;
2002 – Қазақ гуманитарлық-заң
университеті, мамандығы
«Заңгер».

Азаматтық:
Қазақстан Республикасы



**Баймағамбетов
Дәурен Өрістемұлы**
Бақылау кеңесінің мүшесі

Туылған күні:
28.12.1977

Жұмыс орны:
«IKapitalist ltd» ЖК Қаржы
директоры және Комплайнс
директор

Білімі:
1997 – Қазақ Мемлекеттік
Басқару Академиясы,
мамандығы «Экономист»;
1999 – Қазақстан Менеджмент,
Экономика және Болжамдау
Институты «Мемлекеттік Басқару
Магистры»;
2000 – Әл-Фараби атындағы
Қазақ ұлттық университеті,
мамандығы «Заңгер»

Азаматтық:
Қазақстан Республикасы



**Таукелева
Саида Жанәбілқызы**
Бақылау кеңесінің мүшесі

Туылған күні:
24.06.1980

Жұмыс орны:
ҚР бойынша «Қоғамдық
бақылау» үйлестірушісі, «Мен
алматылықпын» ҚБ еріктісі,
Алматы қ.

Білімі:
2001 – Қазақ Мемлекеттік Заң
Академиясы Алматы қ.

Азаматтық:
Қазақстан Республикасы



СК-ФАРМАЦИЯ

«СҚ-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың
бірінші жартыжылдығының қорытындысы
бойынша есебі

57-ден 50
парағы

КОРПОРАТИВТІК БАСҚАРУ ТУРАЛЫ ЕСЕП

Бақылау кеңесінің мүшелерін іріктеу критерийлері

Бақылау кеңесінің құрамына кандидаттарды іріктеу кезінде назарға алынады:

- 1) басшы лауазымдарда, оның ішінде денсаулық сақтау саласында немесе ұйымның және/немесе экономиканың/қаржының және/немесе бизнестің және/немесе құқықтың бейіні бойынша кемінде 3 жыл жұмыс тәжірибесі;
- 2) Бақылау кеңесінің мүшесі ретіндегі жұмыс тәжірибесі және денсаулық сақтау және/немесе экономика және/немесе бизнес және/немесе құқық саласындағы қоғамдық бірлестіктерге мүшелігі;
- 3) білімі, мамандығы, халықаралық сертификаттардың болуын қоса алғанда, денсаулық сақтау және/немесе экономика және/немесе бизнес және/немесе құқық (МВА) саласында қосымша білімі, кемінде 3 жыл жұмыс тәжірибесі бар;
- 4) бағыттар мен салалар бойынша құзыреттердің болуы (салалар активтер портфеліне байланысты өзгеруі мүмкін);
- 5) іскерлік бедел.

Бақылау кеңесінің Комитеттері

Бақылау кеңесінің 2022 жылғы 7 сәуірдегі шешімімен Комитеттер құрамы қайта сайланды.

Есепті кезеңде Бақылау кеңесінің Комитеттері 2022 жылдың бірінші жартыжылдығында Бақылау кеңесінің отырыстарында қаралған мәселелерді алдын ала қарау бойынша жұмыс жүргізді, олар бойынша тиісті ұсынымдар әзірленді.

Бақылау кеңесінің шешімімен 3 комитет құрылды:

1. Аудит жөніндегі комитет
2. Тәуекелдер және ішкі бақылау комитеті
3. Стратегиялық жоспарлау, кадрлар және сыйақылар жөніндегі комитет

Аталған Комитеттердің қызметі Комитеттердің Ережелеріне сәйкес жүзеге асырылады.

«СҚ-Фармация» ЖШС Бақылау кеңесі Комитетінің атауы	Отырыстар саны	Отырыс нысаны	Қаралған мәселелер саны
Аудит жөніндегі комитет	2	бетпе-бет	4
Тәуекелдер және ішкі бақылау комитеті	4	бетпе-бет	8
Стратегиялық жоспарлау, кадрлар және сыйақылар жөніндегі комитет	3	бетпе-бет	10

Бақылау кеңесі жұмысының қорытындылары

2022 жылдың бірінші жартыжылдығында «СҚ-Фармация» ЖШС-нде Бақылау кеңесінің 5 отырысы өткізілді, оның ішінде 3 бетпе-бет және 2 сырттай. «СҚ-Фармация» ЖШС-нің Бақылау кеңесі келесі бағыттар бойынша мәселелерді қарап, тиісті шешімдер қабылдады:

1. Ревизиялық комиссияның есептері (Ревизиялық комиссияның 2021 жылғы 4 тоқсандағы, 2021 жылғы, 2022 жылғы 1 тоқсандағы есептері);



СК-ФАРМАЦИЯ

«СҚ-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың
бірінші жартыжылдығының қорытындысы
бойынша есебі

57-ден 51
парағы

КОРПОРАТИВТІК БАСҚАРУ ТУРАЛЫ ЕСЕП

2. Қаржы-экономикалық, стратегиялық бағыттағы мәселелер (2021 жылдың қорытындысы бойынша «СҚ-Фармация» ЖШС қызметінің нәтижелері; қызметкерлердің ұйымдық құрылымы мен штат саны; сандық құрамы, комитеттер құрамына мүшелерді сайлау және олардың өкілеттік мерзімін айқындау; «СҚ-Фармация» ЖШС өзін-өзі бағалауды жүргізу кезінде мүдделі тараптармен (стейкхолдерлермен) өзара іс-қимылды бағалау бойынша 2021 жылға есеп; «СҚ-Фармация» ЖШС тұрақты даму бойынша 2021 жылға есеп; «СҚ-Фармация» ЖШС-нің 2022-2026 жылға арналған даму жоспары (2022 жылдың бірінші жартыжылдығында нақтылау); «СҚ-Фармация» ЖШС Басқарма мүшелерінің 2019 жылға нақты мәндері бар қызметінің негізгі көрсеткіштері; «СҚ-Фармация» ЖШС-нің 2019-2023 жылдарға арналған даму стратегиясын іске асыру жөніндегі 2021 жылға есеп; «СҚ-Фармация» ЖШС Басқарма мүшелерінің 2022 жылға арналған қызметінің негізгі көрсеткіштерінің карталарына өзгерістер мен толықтырулар енгізу).

3. Тәуекелдерді басқару және ішкі бақылау мәселелері (2021 жылғы 4 тоқсандағы, 2021 жылғы, 2022 жылғы 1 тоқсандағы тәуекелдерді басқару жөніндегі есептер; Тәуекелдер тіркелімі; Тәуекелдер картасы; Сыни тәуекелдерді басқару жөніндегі іс-шаралар жоспары; Тәуекел тәбеті; Серіктестіктің тәуекелдер мен бақылаулар матрицалары).

4. Комплаенс мәселелері (Комплаенс-офицердің 2021 жылға есебі, 2022 жылғы 1 тоқсан; өкілеттігін мерзімінен бұрын тоқтату және комплаенс-офицерді сайлау мәселесі)

Бақылау кеңесінің 5 отырысына қатысу.

Бақылау кеңесінің мүшелері	Қатысуы					2022 жылғы 1 жартыжылдықтағы отырыстардың жалпы санынан %
	07.04 №1 (З)	22.04 №2 (О)	28.04 №3 (З)	31.05 №4 (О)	30.06 №5 (О)	
Бүркітбаев Жандос Қонысұлы <i>ҚР ДСМ 01.03.2021 №114 бұйрығымен сайланды</i> <i>ҚР ДСМ 04.04.2022 № 232 бұйрығымен БК құрамына М.Е. Шоранов енгізілді.</i>	<i>Бақылау кеңесінің құрамындағы мүшелік кезеңінде отырыстар болған жоқ</i>					
Шоранов Марат Едігеұлы <i>ҚР ДСМ 04.04.2022. №232 бұйрығымен сайланды</i>	+	⊕	-	-	-	40%
Тәшенев Бақытбек Хакімұлы <i>ҚР ДСМ 29.01.2019 №25 бұйрығымен сайланды</i> <i>ҚР ДСМ 04.04.2022 №232 бұйрығымен қайта сайланды</i>	+	-	+	⊕	⊕	80%
Лавриненко Юрий Иванович <i>ҚР ДСМ 02.09.2020 №570 бұйрығымен сайланды</i> <i>ҚР ДСМ 04.04.2020 №232 бұйрығымен қайта сайланды</i>	+	+	+	+	+	100%
Баймагамбетов Дәурен Өрістемұлы <i>ҚР ДСМ 02.09.2020 №570 бұйрығымен сайланды</i> <i>ҚР ДСМ 04.04.2020 №232 бұйрығымен қайта сайланды</i>	+	+	+	+	+	100%
Таукелева Саида Жанәбілқызы <i>ҚР ДСМ 02.09.2020 №570 бұйрығымен сайланды</i> <i>ҚР ДСМ 04.04.2020 №232 бұйрығымен қайта сайланды</i>	+	+	+	+	+	100%

⊕ участие в очных заседаниях Совета директоров с предоставлением письменного мнения по вопросам повестки дня.



СК-ФАРМАЦИЯ

«СК-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың
бірінші жартыжылдығының қорытындысы
бойынша есебі

57-ден 52
парағы

КОРПОРАТИВТІК БАСҚАРУ ТУРАЛЫ ЕСЕП

Басқарма

Басқарма Жалғыз қатысушыға және Бақылау кеңесіне есеп береді және Серіктестіктің ағымдағы қызметіне басшылықты жүзеге асырады, даму стратегиясын және/немесе даму жоспарын және Жалғыз қатысушы мен Бақылау кеңесі қабылдаған шешімдерді іске асыруға жауапты болады.

2022 жылдың бірінші жартыжылдығында Басқарманың 20 отырысы өткізілді, онда 53 мәселе қаралды, 127 шешім қабылданды.

20

2022 жылдың бірінші
жартыжылдығында
өткізілген отырыстар

10

Бетпе-бет
отырыстар

10

Сырттай отырыстар

53

Қаралған сұрақтар

Басқарма құрамы



**Искалиев
Ерхат
Серікұлы**
Басқарма Төрағасы

Туылған күні:
25.09.1976

Өкілеттіктердің басталу күні

ҚР ДСМ 12.07.20 ж. № 27 Бұйрығымен Басқарма
төрағасы лауазымына тағайындалды

Білімі:

1998 – Братъев Карич» университетінің Банк ісі
және сауда Академиясы (Югославия),
мамандығы «Экономист-менеджер»;
2003 – Құқықтану Академиясы - «Әділет» Жоғары
құқық мектебі (Астана), мамандығы «Құқықтану»;
2009 – ХБА (Астана) – MBA бағдарламасы;
2009 – Т. Рысқұлов атындағы ҚазЭУ (Алматы) –
э.ғ.к. (Ph.D), мамандығы «Қаржы, ақша айналымы
және кредит»;
2015 – «ДВА» Халықаралық Бағдарламасы.

Өкілеттік және жауапкершілік деңгейі:

Серіктестік қызметін үйлестіру және жалпы
басқару.



**Омарова
Гүлнәр
Аттинқызы**
Басқарма
орынбасары
Төрағасының

Туылған күні:
27.11.1967

Өкілеттіктердің басталу күні

ҚР ДСМ 29.04.21 ж. №64 Бұйрығымен Басқарма
Төрағасының орынбасары лауазымына
тағайындалды

Білімі:

1990 – Алма-Ата мемлекеттік медициналық
институты, мамандығы «Провизор»;
2008 – Экономика және құқық академиясы,
мамандығы «Юриспруденция»;
2009 – «Болашақ» Қарағанды университеті,
мамандығы «Фармация».

Өкілеттік және жауапкершілік деңгейі:

Фронт және мидл кеңселерінің, сондай-ақ
ақпараттық технологиялар мен цифрландыру
жұмыстарының даму саясатын қалыптастыру
мәселелері бойынша Серіктестіктің мүдделерін
білдіру және функцияларын орындауды
қамтамасыз ету



СК-ФАРМАЦИЯ

«СК-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың бірінші жартыжылдығының қорытындысы бойынша есебі

57-ден 53
парағы

КОРПОРАТИВТІК БАСҚАРУ ТУРАЛЫ ЕСЕП

Басқарма құрамы



**Қалмағамбетова
Айжан Танатқанқызы**

Басқарушы директор – Басқарма мүшесі

Туылған күні:

25.08.1980

Өкілеттіктердің басталу күні

ҚР ДСМ 25.09.2020 ж. №616 Бұйрығы

Білімі:

2004 – Алматы Экономика және статистика академиясы, мамандығы «Бухгалтерлік есеп және аудит»;

2007 – Орталық Азия университеті, мамандығы «Құқықтану»;

2014 – Халықаралық бизнес академиясы, мамандығы «Менеджмент»;

«DBA» бағдарламасы бойынша М.С. Нарикбаев атындағы ҚазГҚУ Университетінің Бизнес-мектебінің докторанты (Іскерлік әкімшілендіру докторы).

Өкілеттік және жауапкершілік деңгейі:

Серіктестіктің қаржылық-экономикалық қызметін және бухгалтерлік есепті ұйымдастыруды қамтамасыз ету



**Құрманова
Бақытжамал Садыққызы**

Басқарушы директор – Басқарма мүшесі

Туылған күні:

19.02.1964

Өкілеттіктердің басталу күні

ҚР ДСМ 28.06.2021 ж. №377 Бұйрығы

Білімі:

1986 – Өл-Фараби атындағы Қазақ мемлекеттік университеті, мамандығы «Биология. Биология және химия пәнінің оқытушысы»;

2005 – С.Д. Асфендияров атындағы Қазақ ұлттық медицина университеті, мамандығы «Провизор»;

Ғылыми дәрежесі – биология ғылымдарының кандидаты

Өкілеттік және жауапкершілік деңгейі:

Серіктестіктің қызметін дәрі-дәрмекпен қамтамасыз ету мониторингі және жоспарлау бөлігінде қамтамасыз ету



**Қансұлтан
Нұржан Ғалымжанұлы**

Басқарушы директор – Басқарма мүшесі

Туылған күні:

29.06.1978

Өкілеттіктердің басталу күні

ҚР ДСМ 17.08.2020 ж. №512 Бұйрығы

Білімі:

1999 – Қазақ Мемлекеттік Заң Университеті, мамандығы «Заңгер»;

2007 – «Қайнар» университеті, мамандығы «Қаржы»;

2020 – Азаматтық авиация академиясы, мамандығы «Тасымалдауды, қозғалысты ұйымдастыру және көлікті пайдалану».

Өкілеттік және жауапкершілік деңгейі:

Әкімшілік-шаруашылық, құқықтық және сатып алу қызметін қамтамасыз ету



**Оспанов
Ержан Мухтарұлы**

Басқарушы директор – Басқарма мүшесі

Туылған күні:

08.10.1982

Өкілеттіктердің басталу күні

ҚР ДСМ 28.06.2021 ж. №377 Бұйрығы

Білімі:

2008 – С.Д. Асфендияров атындағы Қазақ ұлттық медицина университеті, мамандығы «Денсаулық сақтау және фармацевтикадағы менеджмент»;

2018 – Тұран университеті, мамандығы «Экономика».

Өкілеттік және жауапкершілік деңгейі:

Серіктестіктің қызметін өнім берушілерді мониторингілеу және сүйемелдеу, оның ішінде ОТӨ, логистика және сақтау бөлігінде қамтамасыз ету



СК-ФАРМАЦИЯ

«СҚ-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың
бірінші жартыжылдығының қорытындысы
бойынша есебі

57-ден 54
парағы

КОРПОРАТИВТІК БАСҚАРУ ТУРАЛЫ ЕСЕП

Ревизиялық комиссия

Ревизиялық комиссия Серіктестіктің қызметін жетілдіру мақсатында қаржы-шаруашылық қызметті бақылауды, ішкі бақылау және тәуекелдерді басқару саласындағы бағалауды, корпоративтік басқару саласындағы құжаттардың орындалуын және консультацияны жүзеге асыратын Жалғыз қатысушыға тікелей бағынатын және есеп беретін Серіктестік органы болып табылады.

Ревизиялық комиссия қызметінің негізгі мақсаты тәуекелдерді басқару, ішкі бақылау және корпоративтік басқару процестерін жетілдіруге жүйелі тәсіл енгізу жолымен Серіктестікті тиімді басқаруды қамтамасыз етуге арналған серіктестіктің қаржы-шаруашылық қызметі туралы тәуелсіз және объективті ақпаратты Жалғыз қатысушыға, сондай-ақ Бақылау кеңесінің Төрағасына ұсыну болып табылады.

Ревизиялық комиссияның әрбір тексеруінің қорытындысы бойынша Ревизиялық комиссия одан әрі жетілдіру және анықталған бұзушылықтарды болдырмау үшін түзету/алдын алу іс-шараларының жоспарларын әзірлейді.

«СҚ-Фармация» ЖШС Ревизиялық комиссияның 2022 жылға арналған Жылдық аудиторлық Жоспары Қазақстан Республикасы Денсаулық сақтау министрлігінің 2022 жылғы 18 наурыздағы №198 бұйрығымен бекітілген.

ҚР ДСМ бұйрығымен бекітілген Жылдық аудиторлық Жоспарда 2022 жылдың бірінші жартыжылдығына мынадай аудиторлық іс-шаралар көзделген:

- 1) Серіктестіктің Өңірлік Өкілдіктері қызметінің тиімділігін бағалау;
- 2) Бухгалтерлік есеп жүйесінің дұрыстығын, толықтығын, объективтілігін бағалау және оның негізінде Серіктестіктің қаржылық есептілігін жасау;
- 3) Логистика және қойма инфрақұрылымы басқармасы қызметінің тиімділігін бағалау.

2022 жылдың бірінші жартыжылдығында жүргізілген аудит қорытындылары бойынша жұмысты жақсарту үшін ұсынымдар берілді.

Аудит қорытындылары бойынша анықталған, орындалу мерзімдері басталған анықтауларды жою жөніндегі іс-шаралар жоспарының орындалуы 100%-ды құрайды.



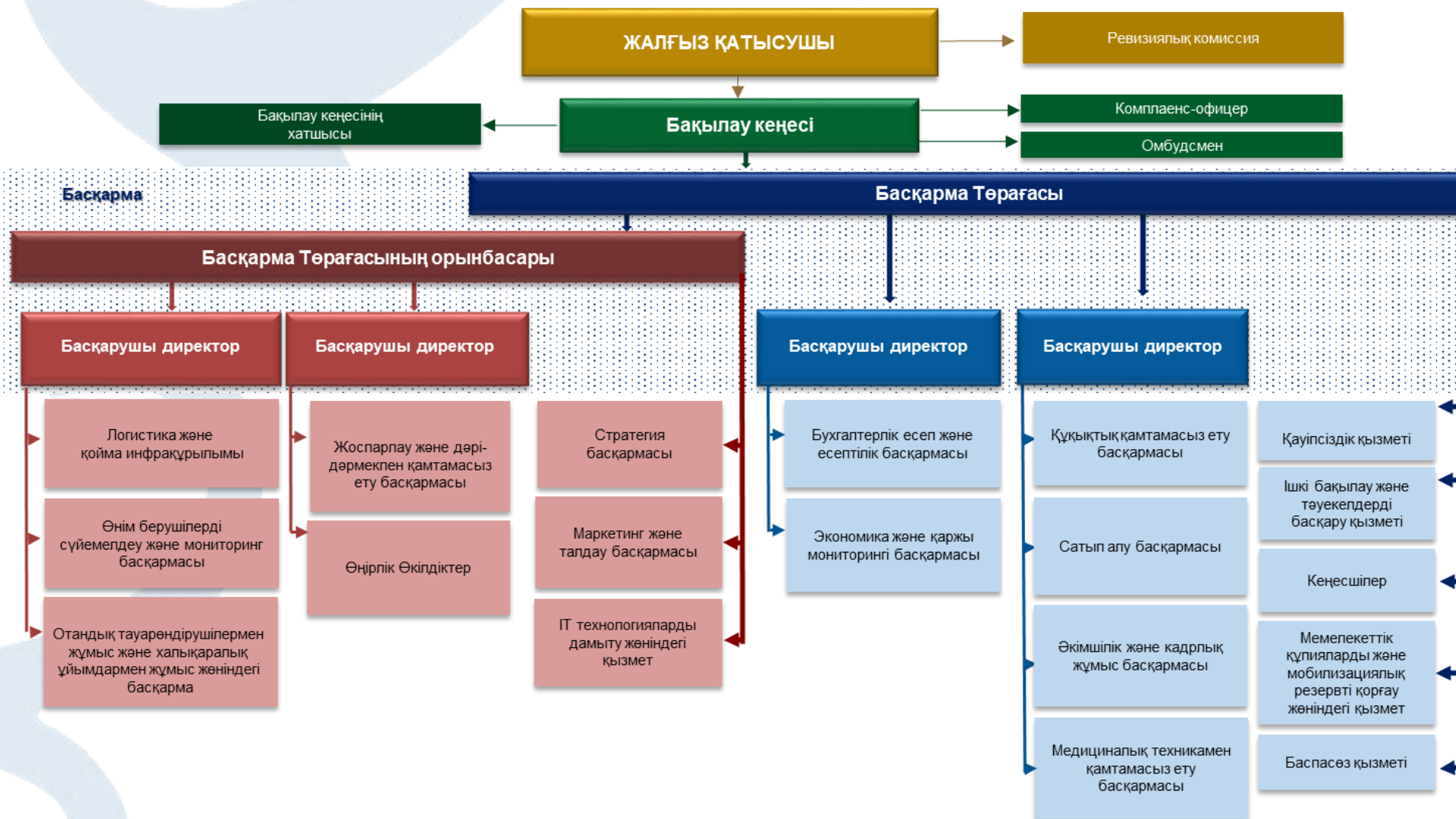
СК-ФАРМАЦИЯ

«СК-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың бірінші жартыжылдығының қорытындысы бойынша есебі

57-ден 55 парағы

КОРПОРАТИВТІК БАСҚАРУ ТУРАЛЫ ЕСЕП

Ұйымдық құрылым





СК-ФАРМАЦИЯ

«СК-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың
бірінші жартыжылдығының қорытындысы
бойынша есебі

57-ден 56
парағы

2022 ЖЫЛҒА ЖОСПАР

2022 жылға арналған негізгі бастамалар



МЕДИЦИНАЛЫҚ ТЕХНИКАНЫ ОРТАЛЫҚТАНДЫРЫП САТЫП АЛУ

Медициналық техниканы орталықтандырылған сатып алудың әсері: үнемдеу, бәсекелестікті дамыту, сервистік қызмет көрсетуді жетілдіру, медициналық қызметтер көрсету сапасын арттыру, жаңа өндірістер ашу болады



МЕДИЦИНАЛЫҚ ФАРМАЦЕВТИКАЛЫҚ КЛАСТЕРЛЕРДІ ДАМУ

Отандық ғылыми-зерттеу институттарын, R&D типті ірі медициналық жоғары оқу орындарының ғылыми зертханаларын тарту, сондай-ақ оларды еркін экономикалық және индустриялық аймақтарда өрістету



СК-ФАРМАЦИЯ

«СК-ФАРМАЦИЯ» ЖШС-нің 2022 жылдың
бірінші жартыжылдығының қорытындысы
бойынша есебі

57-ден 57
парағы



СК-ФАРМАЦИЯ

Байланыс ақпараты

«СК-Фармация» жауапкершілігі шектеулі серіктестігі

**Мекенжайы: Қазақстан Республикасы
010000, Астана қаласы,
Достық көшесі 13/3**

Кеңсе: +7 (7172) 559 708

**Тегін дәрі-дәрмекпен қамтамасыз ету мәселелері жөніндегі Байланыс
орталығының телефоны**

1439

(қалалық және ұялы телефондардан тегін)

Пошта: info@sk-pharmacy.kz

Сайт: www.sk-pharmacy.kz